

■ 县域金融先锋榜

茶香满园沁心脾

——四川旺苍县农信社支持农业产业化国家重点龙头企业发展

通讯员 杨晓燕 蒲晓琴

米仓山位于秦岭南麓，它的南坡四川省旺苍县和南江县一带，是茶叶主产地。在西汉时期，旺苍茶叶就已成为宫廷贡茗。近年来，随着环境保护与工业发展之间的矛盾日益突出，旺苍县决心打破对矿产资源的依赖，利用米仓山良好的资源禀赋，把茶产业发展为乡村振兴的支柱产业。

作为本土金融机构，旺苍县农信社围绕全县战略布局，着力构建适应现代农业产业体系的金融服务模式。四川米仓山茶业集团有限公司在旺苍县农信社的长期支持和帮助下，历经10年耕耘，成长为农业产业化国家重点龙头企业，旗下64款名优茶畅销国内外。

基层扫描

江苏江阴农商行

助推全省首个云闪付示范街区落地华西村

通讯员 杨婧

本报讯 10月11日，由中国银联江苏分公司、华西村、江阴农商银行三方联合打造的江苏首个云闪付示范街区——“华西金塔路”云闪付示范街区亮相。三方携手，将充分发挥各自优势，打造一个线上线下结合的移动生态支付圈。

近年来，江阴农商银行积极拥抱互联网金融，以“云闪付”产品推广和移动支付便民示范工程建设为契机，深耕移动支付领域，为地方群众提供了零距离、全覆盖、聚优惠的优质服务。

河南淅川县农信社保证“三秋”生产有序进行

通讯员 张红阳 罗尔豪

本报讯 当前正是“三秋”大忙时节，河南淅川县农信社积极配合相关部门，备足资金，强化服务。截至目前，1.12亿元“三秋”生产贷款已全部发放到位。

淅川县农信社主动对接县农业农村局、农机局、扶贫办、气象局等单位，关注“三秋”生产政策和动态，建立“三秋”生产信息共享机制，形成支持合力。同时，成立金融服务小分队，走访粮食种植大户等群体，摸清“三秋”生产进展情况和资金需求。

漫步于高阳镇千亩高山有机茶园，放眼望去，层层叠叠的茶树连绵起伏、错落有致。“过去这里是杂草丛生的毛坡地，现在已经建成了集茶叶种植、观光旅游为一体的有机茶示范基地。”米仓山博艺园总经理魏乾是茶园建设的参与者，也是旺苍县农信社服务“三农”、助力企业发展的见证者。

老白，是魏乾对旺苍县农信社公司部客户经理白志平的称呼，魏乾已经记不清老白来茶园走访调查过多少次了。2016年米仓山茶业集团启动了技改项目，但随着经济下行压力加大，其他金融机构纷纷抽贷，公司陷入困境。那段时间，老白和同事们频繁奔波于8个茶园之间，汗水湿透了衣裳，泥巴塞满了裤腿，饿了啃块面包、吃袋方便

面，渴了喝口凉水。魏乾说，白志平对茶园的熟悉程度不亚于自己。

魏乾说：“我曾问过老白，为何要如此拼？他回答，企业越困难，就越需要农信社，要帮助企业尽快渡过难关。”

米仓山茶业集团副总经理杨跃生是公司的元老，他始终记得，旺苍县农信社给公司办理的第1笔贷款，是信贷人员当时在病床上完成的。

杨跃生回忆，那时企业徘徊在资金链断裂的危险边缘，融资需求十分迫切，农信社的一位女信贷员设身处地为企业着想，主动上门服务，加班加点准备资料，高强度的工作让她突发气胸。但她打电话说“多耽搁一天，企业就多一分损失”，让杨跃生把需要补充的资料送到了病房。“看上去瘦小柔弱的姑娘强忍着病痛，打着点滴在病床上办公。仅仅3天便完成了首笔500万元贷款的发放工作，解决了我们的燃眉之急。”

在金融活水的浇灌下，米仓山茶业集团从占地几百亩的小茶园，到开发了2万多亩无公害生态茶基地；从家庭作坊式生产，到建成4座园林式茶叶加工厂和1个茶叶研究所；从出产单一品种的茶叶，到优质系列产品多次荣获“中茶杯”一等奖、杭州国际茗茶金奖、四川省名优农产品奖……

每年3至5月，都是茶叶生产车间里最为繁忙的时候，伴随着

忙碌而来的是巨大的资金压力。米仓山茶业集团财务总监胡艳春说，每年年初要集中采购新鲜茶叶，抢占春茶市场，需要在短期内注入大笔流动资金，如果遇上几年一次的技改扩能，资金需求更大，对企业而言是严峻的考验。

在进行了深入探讨后，旺苍县农信社为企业量身定制了一套金融服务方案——在春茶采购季前制定资金方案、授信足够额度；在技改扩能时快速审批、匹配相应产品，并优化信贷产品，将贷款期限由1年延长至3年，执行同期最优利率。

作为优质存量客户，旺苍县农信社还为米仓山茶业集团匹配了无还本续贷产品，让企业对贷款资金的使用更加方便快捷，大大降低了融资成本。10年间，旺苍县农信社累计为米仓山茶业集团投放1.6亿元贷款，当前结欠余额3500余万元。

近两年来，米仓山茶业集团迈开了转型升级的步伐，走上了茶旅融合全产业链发展的路子。“现在是企业高质量发展的关键期，更加需要金融支持。”胡艳春说，今年年初，旺苍县农信社根据定量测算和定性分析，决定向公司提供3500万元综合授信，并努力延伸企业客户价值链条，不断推出更多适应现代农业发展的金融服务和产品，全力支持企业提高层次、扩大规模，助推县域特色农业做优做强。

通讯员 李晓刚

本报讯 10月8日，安徽省亳州市利辛县望疃镇退伍军人冯清从利辛农商银行工作人员手中接过30万元“军属乐”资金。

冯清以复员费为本金，在入伍的马鞍山市盘下小门脸，开了家小超市。看到生意渐渐做了起来，不满足现状的他，开始琢磨着更挣钱的营生。但超市生意已经有了固定的客源，他又不愿放弃。想起在部队学会的手艺，他萌生了代理品牌手机配件的念头。

想法有了，资金却成了难题。超市资金抽不出来，而代理费又刻不容缓。正当他焦急无奈的时候，通过家人得知家乡的农商银行开办了“军属乐”贷款，不需要抵押就可以办理。冯清抱着试试看的态度，在利辛农商银行的“金农易贷”网贷平台提交了贷款申请。

收到申请，在核对贷款用途、贷款人信息真实无误后，利辛农商银行望疃支行工作人员驱车300多公里，到冯清所在的城市进行贷前调查。经过实地查看，为其发放了30万元的“军属乐”信贷资金。“有了这30万元，我的生意就能做得更活了。”攥着远道而来的家乡农商行送上的“创业红包”，冯清的眼角有些湿润。

像冯清一样符合条件的利辛籍退伍军人都可以申请“军属乐”贷款，利辛农商银行发放的“军属乐”是助力全县退伍军人创业的新型贷款产品。“军属乐”不需要贷款人提供抵押，凡是利辛籍的现役军人及家属、退伍军人、转业军人、军人遗属，只要出于家庭消费或生产经营等需要，都可以申请办理。借款人只需提供证明军人身份或军人遗属身份的相关材料，在履行完正常的贷款流程后，就可以在30万~100万元授信额度内申请并自由使用贷款。“军属乐”的贷款期限为1-3年，凡是申请“军属乐”贷款，符合创业担保贷款条件的，利率按照不高于创业担保贷款补贴的利率执行。

利辛农商银行自9月16日开办“军属乐”贷款以来，目前已发放近300万元，为12位退伍军人及军属提供了信贷支持。

安徽利辛农商行帮扶退伍军人创业

业务员驱车300多公里送上「红包」



近日，江苏如皋农商银行组织金融知识宣传普及教育宣讲团走进如皋市开发区第三实验小学，为学生们讲解识别假币、防范电信诈骗、保护个人信息等金融知识。

通讯员 李孝明摄

架起桥梁铺好路

——山东荣成农商行运营“银税通”签约“银医通”探讨“银校通”

通讯员 毕涛 葛秋瑾

山东荣成农商银行以运营“银税通”、签约“银医通”、探讨“银校通”合作项目为切入点，全面服务基础客户，加强营销行业客户，提升普惠金融服务覆盖面，实现多行业、多领域的全方位精准服务。

“银税通” 搭建企业办税便利桥

为确保减税降费政策落地生根，响应政府深入落实放管服，助力新旧动能转换的政策，荣成农商银行主动对接税务局，经过前期不断探讨、制定方案，最终选定在辖区内832家小微企业的滕家镇，设立税银一体化办公的税务主题银行，现已正式营业。

主题银行增设自助办税区，

添置6台办税设备，税务工作人员驻现场办公，实现进一个厅、办两家事。双方开展深度合作，联合推出银税互动专属贷款，即纳税信用为A级的纳税人凭其信用在荣成农商银行享受免抵押、额度高、利率低、审批快的信贷优惠。

“银税通”的搭建缓解了诚信纳税的小微企业融资难、贷款难问题，有利于荣成农商银行深入挖掘优质客户、增户扩面，同时又为纳税人依法纳税提供了保障，实现了银税企三方共赢。

“银医通” 搭建百姓就医便利桥

打造医疗卫生服务跨系统、跨机构、跨区域互联互通和信息共享的信息平台，是响应国家新医改主张、便民利民的重大民生

工程。荣成农商银行为实现诊疗信息、银行结算信息的有效交互和资源的有效利用，通过多方调研、考察行业需求，对接荣成市卫生健康局、28家医院和第三方科技公司，经多番探讨，最终共同打造了一个信息共享、流程简化、方便患者的银医整合平台。

目前项目已完成签约，开始在荣成各大医院落地。实施后，荣成农商银行银行卡可作为荣成市民挂号、就诊和交费，既减轻了医院工作量，又方便了荣成农商银行收集客户信息、挖掘优质客户、实现资金沉淀。

“银校通” 搭建师生管理便利桥

随着高校招生规模的不断扩大，高校通过与金融机构合作

来争取办学资金的银校合作模式正在兴起。日前，荣成农商银行经过积极对接，提出需求、制定方案，与荣成市最大的高等院校哈尔滨理工大学荣成学院的信息化项目已进入探讨阶段。实施后，学院的基本账户将开设至荣成农商银行，各项业务由荣成农商银行办理。

项目使用人脸识别加一卡通模式，可为约1000名教职工、11000名学生在校园内部消费结算、图书借阅、门禁出入、点名签到等各项活动提供信息化支持服务。在提升学院信息化服务管理水平的时候，荣成农商银行可向学院、师生提供包括资金结算业务、聚合支付业务、银行卡业务、自助设备存取款业务、贷款业务等各项业务。

新疆沙雅县农信社扩大普惠金融覆盖面

通讯员 殷秀芳

本报讯 新疆沙雅县农信社扩大普惠金融覆盖面，服务“三农”和小微企业。截至9月末，各项存款达到60.1亿元，同比增长6.3%；各项贷款55.6亿元，同比增长2.1%，存贷款规模稳居沙雅县金融机构首位，均超过60%，为县域经济发展、居民增收增产作出了贡献。

沙雅县农信社优化农户小额贷款产品，全力推广“农贷通”，将农户小额贷款从线下转移到线上，实现了线上申请、支

用、还贷。截至9月末，农户小额贷款余额为6.5亿元，涵盖24693户农户。

沙雅县农信社还在服务小微企业上持续发力。创新担保方式，依托辖内的棉花产业，以封闭运行+仓单质押的模式拓展棉花信贷业务，以皮棉质押+在厂监管的模式支持纺织企业。围绕沙雅县棉花产业，提供种植、收购、纺纱、织衣一条龙产业信贷服务。截至9月末，沙雅县农信社小微企业贷款余额30亿元，累计支持县域258户小微企业。

农行福建诏安县支行送金融知识进乡村

通讯员 沈亦平 陈晓敏

本报讯 9月以来，中国农业银行福建诏安县支行持续开展“百镇千村万户”送金融知识进乡村活动。

农行诏安县支行相关工作人员走村入户，在田间地头为农户有针对性地宣讲金融知识。活动旨在通过一对一、面对面的宣传，提高农村金融消费者的金融知识素养。