

手机变农具 农民成店家

——陕西平利发展电商产业激活乡村经济

记者 李彦东
通讯员 熊荣军

深秋的陕西省平利县，一片忙忙碌碌，一片喜气洋洋。处处弥散着果实的清香，涌动着收获的身影，每张面孔都洋溢着掩饰不住的丰收喜悦。

平利县坚持打造当家产业，靠努力换来丰硕成果。平利县以10万亩富硒茶、10万亩绞股蓝、10万亩中药材、10万亩富硒粮油、10万头生态猪等“5个10万”为抓手，走稳固长效的产业致富之路。

种得好、养得好，更要销得

好。平利县发展电子商务，让小生产聚成大产业，让大产业对接大市场，再让当地群众受惠于大市场。

正阳镇农民余军种植阳荷姜，借助抖音平台推广，能日销3000单。这在平利不是个例，一批本地特色农产品纷纷以“腊肉王子”“香香公主”“绞股蓝妹妹”等拟人化的名字登陆平利微店、手机淘宝等电商，有的还成了网红。他们成功的利器，是把手机当成了新农具。手机点击的是网络，连接的是市场，改变的是更多农村青年的观念。很多年

轻人说，只要品质过硬，就没有不能通过手机卖出去的东西。

“有了智能手机，开上个网店，再偏远地区的农民也不愁卖了。原本自家吃不完的萝卜、山珍都可以在网上销售。”拥有5000名粉丝的“腊肉王子”店铺的店主高凡说。高凡主营平利腊肉，兼营酸萝卜等乡土风味特色菜品，年销售额超过百万元。为保证充足货源，他联络养殖户和种植户，在兴隆等镇设立腊肉、蜂蜜、酸辣子等特产代购点。通畅的销路，让农户愿意与高凡深度合作，开发乡土风味食品。合作，也让这些寻常农产品的制作有了标准，有了规范。高凡说：“农民知道按照我制定的标准做，就能卖出去。”

平利绞股蓝既是中国驰名商标，又是国家原产地保护产品，其标准化生产种植技术已经成为国家标准，这为平利绞股蓝成为网上爆款创造了得天独厚的条件。

种植大户余新强从1989年开始种植绞股蓝，他建立的兴强富硒茶业电商公司，如今已发展成为平利县的电商龙头企业。2016年平利县被确定为电子商务进农村全国示范县，以及“农村淘宝”合作项目落地后，余新强更是如鱼得水。他经营的淘宝店经常参加“淘抢购”“聚划算”活动，平利绞股蓝也被他销售到全

国各地，北至黑龙江，南至海南。6月18日，他的镇店之宝——养肝降血脂减肚子这款平利绞股蓝参加了“淘抢购”，当天成交近3000件，销售额突破15万元。目前，他的公司拥有5家天猫旗舰店、3家京东店和22家淘宝代销网店。2018年收入超过7000万元，2019年有望突破8000万元，其中90%都是通过电商销售的。

兴强富硒茶业电商公司下设的绞股蓝专业合作社，每年投资30多万元，免费为合作社贫困户提供绞股蓝种子、种植技术和有机肥，先后以电商+合作社+绞股蓝基地+贫困户的模式，辐射带动460户贫困户发展了2000多亩绞股蓝基地。

通过电商发展专业合作社，合作社与种植基地和贫困户建立订单种植收购关系，合作社的绞股蓝产品再通过网络销往全国各地，然后根据市场需求情况，再有计划地指导农户种植，这样既保证了农户种植的绞股蓝的销路，又保证了电商、合作社、生产基地的稳步发展。

平利特产最大的卖点是无公害、绿色、富硒，平利的富硒杂粮天麻米、富硒坚果核桃仁、富硒野菜天蒜都是在网上销量稳健增长的产品。电商，让几公斤甚至只有1公斤的特产成为网上商品，群众靠销售实现增收致富。

记者 林春宏 通讯员 吴鹏

本报讯 进入10月后，海南省万宁市槟榔鲜果收购价格逐渐上涨，目前平均收购价格为每斤4.3元。

9月，万宁槟榔开始收获上市。由于市场消费规模下降，槟榔加工企业干果存货较多，导致槟榔市场供大于求，价格出现大幅度下滑。万宁市长丰镇黄山村槟榔种植户王进才表示，近期槟榔收购价格出现上涨，鲜果收购价从之前的1.8~2.2元/斤涨到5.3~5.4元/斤，最高的时候达到6.3元/斤。

万宁市委、市政府为确保槟榔产业健康发展，加大了扶持力度，通过与中国农业银行海南省分行签订《“政府增信”金融支持槟榔产业贷款》协议，设立风险补偿基金，投入了2500万元政府增信金融资金。由农行万宁市支行按风险补偿金放大10倍2.5亿元无抵押贷款支持万宁槟榔企业。截至今年10月，已累计发放槟榔产业贷款184笔、共2.28亿元。今年9月，万宁市还与农发行、农商行等金融机构合作，拿出700万元财政资金作为槟榔贷款风险补偿基金，农发行、农商行按槟榔贷款风险补偿基金扩大10倍提供贷款，总贷款额度为7000万元。

万宁市委、市政府还与海口味王科技发展有限公司协商，由口味王公司根据槟榔市场发展实际调整收购价格，优先收购万宁农户槟榔，保障农户利益。截至目前，槟榔干果的收购价格维持在39~43元/斤，较好地促进了槟榔产业的健康发展，进一步稳定了槟榔初加工户的信心。

目前万宁市约有30万名农民种植槟榔，种植面积约53.4万亩，约占全省1/3，2019年全市槟榔鲜果产量预计为14.15万吨。万宁市槟榔和热作产业局相关负责人表示，将继续通过增加槟榔初加工流动资金，缓解融资难问题，拉动槟榔鲜果价格稳步上浮。按照政府引导、市场运作的原则，采取更加灵活有效的手段，推动落实槟榔价格保险，保护农户利益。

海南万宁扶持槟榔产业健康发展

设立风险补偿 托稳收购价格

吉林省扶余市举办博览会展示花生产业影响力

记者 王天武

本报讯 日前，第二届中国·扶余花生暨杂粮杂豆产业博览会在吉林省扶余市开幕。本届博览会展品涵盖整个花生产业链，规模宏大，内容丰富。

来自全国的花生产业专家、学者，以及相关企业参展商、观展商等500余人参加了此次博览会。展会占地总面积约8000平方米，其中室内展览面积为5500平方米，设置了4个特装展位、90个标准展位、8个扶余特色农产品展位和1000平方米的书画展位；室外展览面积为2500平方

米，设置了60个农业机械展位。

去年9月，扶余市举办了首届中国·扶余花生暨杂粮杂豆产业博览会，使特色农产品的影响力得到了提升。为了进一步宣传展示扶余花生产业影响力、延伸花生产业链、加快形成一二三产融合发展的新格局，今年举办了第二届博览会。

作为我国重要的花生生产基地，扶余市近年来不断加强政策引导，积极调整种植结构，全市现有800余个种植合作社，每年花生种植面积保持在10万公顷以上，产量在40万吨以上，在东北三省收购量达到100万吨以上。

福建漳州古雷港开发区为企业提供点对点服务

记者 黄长秋
通讯员 薛敏灵

本报讯 连日来，福建漳州古雷港开发区快字当先，对园区石化企业需协调解决的问题，实行一对一、点对点的服务。

总投资436亿元的中沙芒果项目已正式签约落户古雷石化产业园。古雷港开发区南部热电中心规划地点在填海区域，因填海严控，项目在短期内无法建设。另外，项目所需的超高压蒸汽距南部热源中心的距离过长，从安全及建设成本的角度出发，南部热源中心无法满足。为做好项目申报各项服务和指导，开发区经济发展局实行点对点服务，经与业主、设计单位等多方论证，提出对与芒果项目相邻的腾龙芳烃自备热电站扩建预留地上建设3台670t/h锅炉及2台50MW背压机组，作为南部热源中心的分中心对芒果项目进行供热的方案，切实保障相关工作的进行。

10月11日-13日，中石化顺

利完成第一、二批大型设备运输任务，为古雷石化项目建设推波助力。本次运输的石化设备，最长件为110米、最高件直径为13.7米、最重件达1500吨，运输难度大，涉及面广。古雷开发区管委会协调区建设局、交通运输局等单位现场勘察，制定详细的运输线路，协调解决特种车辆上路手续、排查道路隐患、拆除交通障碍、车辆导流等问题。从勘察到运输，全员上路、全程跟踪。各单位高质量服务，3天内解决运输难点。在全区相关单位的共同努力下，顺利完成了大型设备的运输任务。

目前，开发区经发局已办结25项发改方面审批。其中，12项备案、3项初步设计及概算、7项工可、3项项目建议书。为推进石化重大项目发展，办结古雷建设公司管廊一期项目的5本林木采伐许可证。此外，还协调办理管廊二期项目、输煤廊、华能热电一期工程、华润天然气等项目林地报批手续。



河北滦州市九百户镇团山子村成立烟薯种植合作社，带动村民集中种植400余亩烟薯，并进行深加工，生产的薯干绵软香甜，畅销各地。2018年，合作社带动村民人均增收2万余元。

通讯员 钱兆福摄

小勿兰村辣椒的“三级跳”

记者 王官波
通讯员 冯小朋

辽宁省北票市马友营蒙古族乡小勿兰村原是市级贫困村，近年来因地制宜引导村民发展辣椒产业，村集体收入逐年壮大，村民收入不断增加。火红的辣椒映红了村民丰收的笑脸，为脱贫致富的小康路铺上了红毯。

马友营的土质和气候环境适合辣椒生长，自上世纪90年代开始，村民就有了栽植辣椒的习惯。由于管理经验丰富，辣椒产业渐渐成了马友营农业发展的“红色基因”。但受经营模式、劳动力等因素影响，小勿兰村的辣椒产业仅限于各家各户“小打小闹”，一直没有得到发展壮大，村民收入也不乐观。

2013年村“两委”换届，给这个贫困的小山村带来新的转机。小勿兰村新“两委”班子上任伊始，便着力研究解决本村经济发展难题。经“两委”班子研究决定，通过发展辣椒产业，

带领村民脱贫致富。2014年，按照乡党委制定的“贫困户人均两亩椒”的产业扶贫计划，小勿兰村对种植辣椒的、未脱贫的建档立卡贫困户，每户补助2000元，每亩种子补助150元。在一系列的政策鼓励下，村里辣椒种植面积逐年扩大，村民收入也有所增加。

在产业发展的道路上，小勿兰村“两委”班子并没有因为产业发展初见成效而满足，而是不断调研产业发展中存在的问题，在如何进一步发展壮大产业上动心思、下功夫。经过深入调研发现，村民分散栽植辣椒，存在辣椒品种繁杂、品质良莠不齐、价格没有保障等问题，特别是缺乏劳动力的贫困户，只能望“椒”兴叹、干着急。

于是村“两委”班子又一次研究决定，由村党支部领办合作社，采取党总支+龙头企业+农户的模式，带领村民抱团发展辣椒产业。2016年，村党支部牵头领办的北票市国峰土地股份专业合

作社成立。成立之初，村干部一边挨家挨户做工作，一边联系合作伙伴，与贵阳老干妈集团、山东英潮食品、吉林金都椒业等公司签订合同。为了增加农户收入，合作社不断引进新品种、新技术，并对农户购买的辣椒种子进行补贴。同时，对农户田间管理进行技术指导，邀请省农科院专家为椒农培训。若因市场价格因素或天气原因导致椒农收成不好时，除了按保底价格收购辣椒外，还会给村民进行适当补贴。有了一系列保障措施，村民心里更踏实了，当年6500亩辣椒获得丰收。同年，小勿兰村不仅脱贫出列，还一举跃居全乡经济榜首。

随着辣椒栽植面积的逐步扩大，村“两委”班子发现了新的问题——辣椒产量增加，市场价格不稳定，村民收入得不到有效保障。村“两委”班子再一次经过研究后决定：建冷库，延长辣椒储藏时间；同时接长产业链条，进行辣椒深加工。

今年，合作社对原有的650平方米的速冻冷藏库进行了改良。同时，与北票民生资产运营有限公司合作，投资30万元新上1条辣椒酱加工生产线，生产的辣椒酱销往四川，保证了辣椒的利润。如今的小勿兰村，辣椒种植面积已经突破1万亩，全村850户里近600户村民栽种辣椒，人均年增收近万元，村集体每年增加收入30万元，为全乡180户建档立卡贫困户每年每户分红1000元。

“不忘初心、牢记使命”主题教育开展以来，小勿兰村党总支通过检视问题，按照立行立改的方式，决定继续解放思想，加快全村农业产业结构调整步伐，进一步扩大全村辣椒种植面积。目前已与北票民生资产运营有限公司及山东寿光大方领军蔬菜发展有限公司签约，明年将继续扩大辣椒种植面积到1.2万亩，并建立3000亩的辣椒示范基地，从而进一步增加村集体经济收入和带动村民致富。

秋茬蔬菜丰收了

通讯员 郭静

秋高气爽的季节，新疆洛浦县多鲁乡依肉克艾日克村集中连片种植的秋茬西兰花成熟了，一颗颗西兰花翠绿欲滴，圆实喜人。喜获丰收的村民们采摘、分拣、装箱，忙得不亦乐乎。

采摘西兰花的村民赛迪麦提·麦合木提感叹地说：“以前我们村都是种植小麦、玉米等粮食作物，今年第一次种了西兰花、萝卜等蔬菜。在‘访惠聚’工作队的指导帮助下，一亩地收入达到了6000元左右，太不可想象了！这都是工作队给我们出的好点子，想的好办法。”

今年年初开始，洛浦县疾控中心驻多鲁乡依肉克艾日克村“访惠聚”工作队立足村情实

际，动员村民转变传统种植观念，帮助、引导村民发展特色经济作物，整合土地实施集中连片种植。

起初，由于传统种植观念影响，村民都嫌种植蔬菜麻烦，不愿尝试。工作队便一家一家地走访、做工作，给他们算投入、算产出、算收入，并承诺免费提供技术和销售服务，这才让村民心里有了底。从整合规划土地到平地、施肥、下种及收割的整个种植过程，工作队全程参与，还定期邀请农业种植专家进村进行技术指导。

在村民和工作队的共同努力下，全村共整合100亩土地，集中连片种植了西兰花、白萝卜、油菜等蔬菜，预计可助农增收35万元左右。