

一线调研

根植“三农” 深耕不辍

——山东菏泽农商银行探寻惠农路径

记者 谢元辉

菏泽地处山东省西南部，与苏、豫、皖三省接壤，是农业大市、人口大市。面对经济下行压力，菏泽市委、市政府直面问题、深化认识、明确思路，确立了提升传统产业、培育新兴产业等“一揽子”推动乡村振兴计划。

作为金融服务乡村振兴排头兵，菏泽农商银行围绕全市统筹发展战略，理思路、抓重点、提服务，根植“三农”深耕不辍，为地方经济发展提供了强有力金融支撑。

信贷扶持，激活传统牡丹产业

菏泽古称曹州，栽培牡丹历史悠久，自古享有“曹州牡丹甲天下”的美誉。金秋十月是牡丹、芍药种植黄金期。

在牡丹区黄集镇朱庄村，记者偶遇来自甘肃省临夏县麻尼寺沟乡唐尕村的村民杨古白。他说：“这是第3年买刘天存家的牡丹苗。通过网络认识，因为牡丹结交。”

黄集镇辖区牡丹、芍药种植户多，种植面积大。刘天存种植牡丹、芍药20多年，是当地较早且有名的牡丹、芍药种植大户。针对牡丹、芍药种植户信贷需求季节性强的特点，菏泽农商银行适时推出“国花贷”特色信贷产品。

刘天存说，全村600多户，种牡丹和芍药的很多，大都得到过农商行支持。有了“国花贷”，贷款更加方便，而且利率低。

紧抓这一产业优势，菏泽农商银行为牡丹、芍药种植户建立了微信群，帮他们对接销路，还利用闲

暇时间召开“金融夜校”传授种植技术、科技致富热点等。

截至目前，菏泽农商银行黄罡支行发放“国花贷”6000余万元，有力地支持了农户流转土地种植牡丹和芍药，带动了周边近2000人就业，拉长了种植、深加工和对外销售产业链条，每年户净收入近80余万元。

在政府正确引领和金融机构支持下，菏泽牡丹种植面积达到48.6万亩，占全省的86%，占全国的30%左右，成方连片500亩以上的种植基地65个，产品远销美国、法国、荷兰、日本等30多个国家和地区，占全国牡丹出口量的80%以上。

菏泽农商银行党委书记、董事长时伟说，菏泽农商银行作为菏泽人民自己的银行，只有解农之所急、送农之所需，与地方经济共进退，才能发展壮大，实现共赢。

融资解困，助力企业扬帆远航

融资难、融资贵，一直都是制约民营小微企业发展的痛点和难点，菏泽农商银行根据辖区企业经营类型和特点，推出股权质押、林权抵押、钢构厂房抵押等担保方式，并引入家庭银行模式，全面破解企业因固定资产少、贷款担保难问题。

菏泽市艳装牡丹科技开发有限公司是一家集牡丹、芍药、盆栽生产、销售为一体的种苗公司，拥有种植基地1000余亩，年生产观赏牡丹种苗50余万株，油用牡丹种苗千万株，盆栽催花2万盆。

艳装牡丹公司法人代表赵祯介绍，从父辈甚至更早散种牡丹、芍

药，到现在规模化种植，得益于农商行一直以来的信贷支持，自家累计贷款120万元全是农商行提供的。

“农商行贷款效率高、服务好，他们不断创新信贷品种，帮企业解决融资难题。”山东菏泽德通新材料科技有限公司总经理黄启伟如是说。

时间就是商机，菏泽农商银行在落实派单制度，实行公司类贷款业务集中管理的同时，以“民营小微企业千企行”活动为切入点，进一步简化手续、优化流程，实现了“便捷获得信贷”和提高客户办贷体验同步提升。

山东范府食品有限公司董事长范鲁华介绍，公司曾因扩大规模出现了资金紧张问题，帮助解了围。

菏泽农商银行行长蒋继宝说，对暂时资金周转困难的企业，全行给予分还续贷支持，保障企业资金周转正常，鼎力支持企业发展。

因情施策，提升服务满意度

如何保持惠农力度不减，还能提升客户满意度？菏泽农商银行的做法是围绕服务乡村振兴部署，以整村授信和网格化营销为契机，梳理市场、掌握信息，量身定制惠农方案。

在此背景下，“扶持一个龙头企业、支持一个项目、带动一个产业、辐射一片贫困农户”的思路逐步清晰，菏泽农商银行打造的“政府+银行+企业（合作社）+贫困户+分红”惠农模式已呈现。

从中受益的菏泽市牡丹区银忠苗木种植专业合作社负责人贾云燕

介绍，村里有好产业，农户真正实现了赚钱、顾家两不误。

高庄镇党委书记张绍斌说，乡村振兴需要好产业，好产业能够拓宽农民增收渠道、激发“三农”发展新活力。

在梳理市场过程中，菏泽农商银行工作人员了解到菏泽养老中心枫叶正红客户群体虽然地处偏远，但金融需求具有高层次、多元化特点。针对这一情况，他们提出打造主题普惠金融宣传站，推行异业联盟等一系列服务社区居民计划。

枫叶正红物业主任张启振说，农商行除了提供金融服务，还提供很多民生服务，深受社区群众欢迎。

目前，菏泽农商银行以枫叶正红、时代奥城和福祥佳苑3个小区为样板，已在35家小区开设了金融服务站，成为社区居民的“金融管家”和“生活管家”。

个性化惠农方案背后，凝结着菏泽农商银行工作人员整村授信的辛勤付出和智慧结晶。精细化服务背后，则是与之对应量身打造的“丹彩微贷”“惠农贷”“创业担保贷”等系列信贷产品，以及人民公仆贷、信速贷、信e贷、鲁青贷、妇女创业贷款、幸福种养贷、精准扶贫贷款、公务卡系列贷款等一系列满足“三农”、小微企业需求的信贷品种。

时伟说，要打开发展新思路，必须强化党建工作，促进党建和业务融合发展；要激发服务新活力，必须把握乡村振兴“两新”（农村新型社区建设和新型小城镇建设）融合发展机遇，真正融入地方经济发展中。

建行江苏昆山分行协助企业开立农民工工资专户

记者 张伟伟
通讯员 王雨佳

本报讯 近年来，江苏省苏州市按照国务院办公厅《关于全面治理拖欠农民工工资问题的意见》要求，深入推进农民工实名制管理工作，全面实施建筑业农民工实名制系统，新报建项目的用人单位，须开立农民工工资专用银行账户。但今年9月新学期开始前，昆山市的几名建筑工人却因未收到工资，而为子女的学费发愁。

这一情况，是由承担这几名建筑工人劳务分包工作的昆山易安建筑劳务有限公司的相关管理人员，缺乏实名制系统的开户经验造成的。在新的政策环境下，易安公司必须调整原有的通过现金或者包工头从个人账户转账的工资发放模式。同时，只有在劳务分包企业开立农民工工资专户

后，总包单位才下发劳务费。

中国建设银行江苏昆山分行太湖路支行网点人员了解情况后，第一时间辅导易安公司通过实名制系统完成绑定和提交开户申请等工作，为企业开立了专用账户，签订代发协议，协助安装代发系统客户端，介绍操作方法，并根据总包单位的要求，为企业提供了相应的开户证明。终于，易安公司在开学前完成了实名制代发。

建筑工人们顺利拿到了工资，易安公司相关管理人员一颗悬着的心也总算放下了。几日后，易安公司制作了“热情敬业、为民解忧”锦旗，送至建行太湖路支行的营业网点。

建行昆山分行相关负责人表示，这面锦旗是一种鼓励，激励建行昆山分行在服务实体经济、服务人民群众的路上，尽职尽责，至专至诚。

新疆阿克苏农商行“果蔬商圈贷”服务批发商

通讯员 李蓉

本报讯 提到新疆阿克苏农商行今年9月新推出的“果蔬商圈贷”，从事果蔬批发工作的罗军赞不绝口：“农商行的‘果蔬商圈贷’，在我最困难的时候，帮助我渡过难关。”

阿克苏农商行主要负责人介绍，推出“果蔬商圈贷”产品的想法，是受到阿克苏农产品批发市场建成运营的启发。这个由新疆果业集团控股子公司开发的农产品交易市场，整合了阿克苏地区果蔬生产、保鲜、流通、配送等资源，改变了以往批发市场散乱、无秩序的状况，市场可入驻800余户商户，是当地目前最大的果蔬批发集散中心。

阿克苏农商行在调研中发现，果蔬批发商需要大量的流动资金，但因缺乏有效抵押物，面临融资难、融资贵的问题，一直无法扩大经营规模。

为此，阿克苏农商行推出了面向资信良好的个体工商户和小微企业的无抵押中长期信贷产品“果蔬商圈贷”。这款产品具有手续简便、利率低、投放快等特点。在阿克苏农商行服务辖区内的农副产品专门市场有固定经营场所的商户，只要具备一定的经营管理经验和良好的征信记录，便可申请贷款。产品推出仅2日，便受理投放11笔贷款，金额220万元，为阿克苏农商行与当地果蔬批发商的合作奠定了良好的基础。

山东荣成农村商业银行

地址：山东省荣成市成山大道中段15号

电话：0631-7552900

浙江云和联合村镇银行

地址：浙江省丽水市云和县城东路1号

电话：0578-5529888

中国农业银行沂水县支行

地址：山东省沂水县长安中路75号

电话：0539-2252120

中国农业银行云霄县支行

地址：福建省云霄县将军大道620号

电话：0596-8533636