

迎难而上破难点

——河北平山农商行支持复工复产不缺位

记者 谢元辉

弥补疫情造成的损失，早日复工复产是良策。面对不利局面，河北平山农商行党委迎难而上、主动担当、积极作为，引领全行深入梳理客户，优化信贷结构，量身定制服务，全力破除企业复工复产融资难点。

摸排梳理破除难点

按照行党委统一部署，全行在对接存量客户的同时，全面摸排梳理新客户，详细了解他们的发展和受疫情影响情况，对有信贷需求的及时给与支持。

平山县西水渣肉制品加工厂是当地有名的腌肉制品加工厂。2016年公司因建厂房资金出现断档，平山县农信联社（平山农商行前身）提供了500万元贷款，为其解了围，由此建立了长期合作关系。

谈及受疫情影响情况，公司法人代表樊利堂打开了话匣子，在农商行支持下，公司扩大了规模，升级后产品品种增加，质量得到提高，抗风险能力也进一步增强。疫情期间，农商行领导带队调研

后，将授信提高到920万元。资金有保障，产品有销路，疫情对公司基本没有影响。

摸排中，平山农商行工作人员发现，有62户个体工商户和小微企业即将形成逾期或即将到期。经研究，平山农商行与上述客户共同完善相关证明资料，上报河北省联社数据修改平台，对他们的贷款签订延期还款协议，并修复征信，实行审慎宽容政策。

平山农商行行长张颖介绍，对受疫情影响暂时困难但有发展潜力的客户，全行实行名单式管理，不抽贷、不断贷、不压贷，支持他们早日复工复产。

分类施策对标帮扶

时间就是效益，平山农商行结合梳理的情况，对存量贷款中涉及的农林牧渔业、电力热力燃气、批发零售业、住宿餐饮旅游业等企业进行分类，实行一户一策，全力提高复工复产服务的针对性和有效性。

石家庄华莹玻璃制品有限公司是一家专门从事玻璃工艺制品生产与销售的企业，主要经营包括玻璃

工艺制品、日用玻璃制品、民族工艺制品制造批发零售等。

公司销售副总陈飞说，公司产品主要出口欧美，疫情对公司有一定影响，可喜的是3月1日复工复产以来，订单在不断增加。

公司财务总监李雪江说，在农商行支持下，公司上了新设备，产品精密得到进一步提高，在欧美市场很抢手，农商行是公司发展最坚强的金融后盾。

对受疫情影响无法正常生产经营，造成收入减少，暂时结息困难的企业，平山农商行不硬性催收，与之协商视其经营情况量力而行。同时调整对客户经理的考核方式，延缓责任追究，共克时艰。

机制灵活高效服务

支持复工复产，灵活的机制很关键。平山农商行依托手机银行、网上银行、微信银行等电子渠道提供24小时不间断服务，接收电话、微信、网上等多种申请受理方式，并进一步优化信贷流程。同时坚持特事特办、急事急办，全面提高申贷放款效率。

河北炳岩新材料科技有限公司主

要经营机械工具金属材料研发，高速工具钢特钢制品生产、销售，合金钢销售等。

公司法人代表马娜说，今年3月公司就复工复产，因为平山农商行提前通过厂房和土地抵押组合方式给提供了2000万元贷款。资金充裕，很快购买了原材料，虽受疫情影响，但跟往年同期比，生产、销售却增长了15%。

河北熙泰医疗器械有限公司是平山唯一一家经营口罩、防护服、护目镜等生产及销售的公司。公司法人代表曹利杰说，疫情期间农商行领导带队来了解生产和资金需求情况，之前就有业务往来，基本账户设在农商行。

解决融资的同时，平山农商行主动降低企业复工复产成本，对2月至3月到期的778笔2.26亿元贷款，实行展期或续贷；对今年新增的保民生、助力疫情防控的小微企业贷款中所涉及的评估、公证、登记等相关费用，全部由农商行承担。同时下调贷款利率，切实减轻企业负担。

平山农商行党委书记、董事长魏汉文说，服务“三农”和县域经济是农村金融机构的责任，无论在疫情期间还是在平时，都需要提高政治站位，切实做到服务不缺位不错位。

通讯员 陈永敬 张永兵

本报讯 入夏以来，贵州省安龙县遭遇连续的高温天气，最高气温达41摄氏度。与此同时，安龙农商行的走访万活动，也逐渐升温。

在新冠肺炎疫情得到有效控制、各行各业逐渐复苏之际，安龙农商行引导全行员工走出柜台，深入行业市场，通过开展走访万活动，及时为有需要的客户提供帮助，实现普惠与服务“双提升”。安龙县内较为活跃的收菇人张仰金，就是此次活动的受益者。

高温天气会让香菇加速生长，如不及时采收，就会从一级菇变成二级菇、三级菇、片菇，甚至会有烂菇烂棒的风险。为了减少损失，安龙县菇农组织大量人手采摘香菇，短时间内，大量香菇涌入市场，收菇人面临巨大转销压力。

张仰金自2018年开始从事香菇收购与销售工作，经过几年的努力，逐步拓宽销售渠道，承接了县内大量的香菇转销工作。“这几天的香菇实在太多了，最近这三天，我差不多收了30多万元的菇。现在还是源源不断的接到电话，已经没有资金收菇囤货了。”张仰金有些无奈地说：“都是长期合作的菇农，不能耽误了他们啊。”

安龙农商行九峰支行客户经理在走访中了解到张仰金的资金难题，及时为他提供50万元授信额度。有了资金，张仰金每天收菇忙得不亦乐乎，集中上市的香菇得以顺畅转销。一车车香菇凝聚着菇农的汗水和致富的希望，离开大棚走向大市场。

“香菇是安龙县一县一业的特色产业品牌，也是安龙农商行重点支持的对象，保障香菇销售，也是保障产业发展。”安龙农商行九峰支行行长说。截至目前，安龙农商行已走访489户客户，完成授信户数482户，发放贷款户数482户，投放信贷资金7741.23万元。

为482户授信户发放信贷资金逾7000万元
贵州安龙农商行开展走访万活动



天津金娃粮食购销有限公司是一家市级农业种植专业合作社，带动420户社员发展稻蟹混养。今年新冠肺炎疫情的发生，给企业带来较大影响。天津宁河村镇银行主动上门介绍“复工贷”产品，并通过线上线下相结合的办贷模式，为企业授信220万元，助力复工复产。

图为天津宁河村镇银行行长马春林（左一）在稻蟹共生基地向宁河区水稻协会会长、金娃公司负责人李俊杰了解宁河蟹田米的生长、销售情况。

闾琨摄

吉林省长春农商行加大复工小微企业信贷和续贷投入

记者 王天武
通讯员 唐子涵

本报讯 随着各行各业陆续复工复产，不少企业和个人对金融服务的需求也逐渐增加。吉林省长春农商行适时推出“复工贷”，满足客户的金融需求，助力复工复产。

长春农商行成立了专项组织全面安排布置，落实资金计划，坚持总行直属机构和分支机

构共同发放相结合、条线指导和包保领导相结合、正向激励和反向督促相结合的工作原则，推进复工复产贷款的发放工作。

长春农商行进一步提高政治站位，把完成“复工贷”计划作为政治任务 and 当前主要的经营工作来抓，做到“五个持续”，即持续强化组织领导、持续提升办贷效率、持续推动政策宣传、持续转化到期贷款、持续加大督导力度，力争完成任务。截至4月

28日，全行已营销对接623户“复工贷”业务，储备金额16.57亿元；已审批准入348户，金额10.66亿元；已发放140户，金额4.23亿元。

接下来，长春农商行将继续增加小微企业的信贷和续贷业务的投入，提高民营和小微企业贷款占比，确保普惠小微贷款增速高于各项贷款增速，积极运用政策工具支持“三农”、民营和小微企业有序复工复产。

农行广西隆安县支行金融活水润泽扶贫产业

记者 陈自林
通讯员 农成群 朱宇坤

本报讯 初夏之际，走进广西壮族隆安县那桐镇下邓村吴太净、吴太华、吴太作三兄弟的养殖基地，只见一群密密麻麻的青头鸭，在宽广的水面上游弋。兄弟三人10年前开始从事种养结合，目前养殖50万只鸭。

吴太净说，近三年来，中国农业银行广西隆安县支行累计为他们提供580万元贷款，主要用于种养业的经营周转。如今，三

兄弟成立的企业年收入4000万元，利润133万元，通过支付土地租金和提供工作岗位的方式，带动当地165名贫困人口增收。

隆安县鑫禾农业投资有限公司是自治区级农业产业化龙头企业，在隆安县那桐镇流转约7000亩土地，打造种养结合的循环绿色生态农庄。经过几年的摸索，企业已度过初期艰苦的投入期。而今年新冠肺炎疫情的发生，给企业造成了巨大冲击。

农行隆安县支行副行长黄克团了解情况后，主动上门推介产

品，组建专门团队，加班加点完成信贷资料的整理和上报。两笔贷款相继在3月底和4月中旬到账。庞开勇激动地说：“农行按复工贴息政策为公司下调了贷款利率，这两笔钱解了我的燃眉之急。”

今年以来，农行隆安县支行认真贯彻落实总行部署，坚持疫情防控和服务春耕备耕“两手抓”。截至4月末，农行隆安县支行扶贫贷款比年初增加3.77亿元，其中涉农贷款增量2.66亿元，涉农贷款增速59.27%，新增带动4372名贫困人口。

江苏泗阳农商行坚守定位服务乡村振兴

通讯员 戴萌

本报讯 近年来，作为始终扎根农村、服务“三农”的本土银行，江苏泗阳农商行主动扛起使命，通过坚持党建引领、扎实开展百行进万企活动、加大绿色信贷和扶贫小额贷款投放力度等方法，奋力写好服务乡村振兴的时代答卷。

泗阳农商行开展“四强”示范党支部创建活动，增强党建与业务经营的融合度，对全县所有街道、村居、工业园等实行网格化营销管理，要求所有党员佩戴党徽开展网格化营销，基本实现基础金融服务不出村。

泗阳农商行扎实开展好百行进万企活动，对域内小微企业进行全覆盖走访。简化信贷流程，采用非现场申请、调查等方式授信，为客户开辟金融服务绿色通道，确保

再贷款专用额度精准快速投放。落实征信免责和减费政策，对政府规定的延迟复工期限内到期的企业贷款，统一设置宽限期，期间不下调分类形态，不向征信系统报送不良信息；对中小微企业除贷款利息外，不收取其他任何形式费用。

在支持农业供给侧结构性改革的过程中，泗阳农商行持续加大绿色信贷投放力度，深化对食用菌、桃果、绿色蔬菜等地方特色主导农业产业的支持，加大对种粮大户、家庭农场、专业合作社等现代农业经营主体的信贷资金投放。成立“红马甲”专营团队，对全县重点龙头企业、家庭农场、种粮大户实施营销。截至4月末，泗阳农商行累计为家庭农场、种粮大户发放680笔贷款，金额1.52亿元。

泗阳农商行作为扶贫小额贷款

的困难户，要求客户经理在2个工作日内完成贷款投放，对受疫情影响且还款困难的低收入农户给予半年的延期。截至4月末，全行累计发放3738笔扶贫贷款，金额1.16亿元。

为拓宽新型农业经营主体融资渠道，泗阳农商行借助与江苏省农业信贷担保公司合作的契机，开展“省农担”贷款专项营销。截至4月末，累计发放79笔“省农担”贷款，金额1.32亿元。推出“企信贷”信用贷款，符合条件的小微企业最高可贷款500万元。截至4月末，发放“企信贷”1.17亿元。泗阳农商行利用互联网技术，推出“E阳快贷”产品，农户通过手机端即可一次性完成信贷业务的授信—签约—放款，无需抵押担保。截至4月末，发放线上“E阳快贷”9918户，金额5.63亿元，签约14422户。

四川旺苍县农信社面向个人推出创业担保贷款——

以创业稳就业 以金融助共融

通讯员 杨晓燕

新冠肺炎疫情发生以来，四川旺苍县农信社认真贯彻落实党中央、国务院以及省、市、县各级党委和政府的决策部署，在做好自身疫情防控的同时，统筹抓好以创业稳就业，充分调研县域经济复苏的重点与难点，积极探索金融政策和金融服务的切入点，面向个人创业者推出创业担保贷款。截至目前，已营销创业担保贷款1224户、1.84亿元，直接扶持680人创业，带动1621人就业。

旺苍县农信社认真分析市场行情，发现域内创业人员众多，资金需求量大，小型经营者、种养业创业者等群体受疫情影响较为严重，亟需大量流动资金恢复生产。为此，旺苍县农信社结合疫情防控“点对点”劳务输出企业及个体创业者复产实际，主动作为，大力推广创业担保贷款，为县域内个人创业者，以及外出返乡人员、下岗失业人员、退役军人、农村富余劳动力等群体提供贷款服务。

旺苍县农信社实行分层对接的营销模式，即由旺苍县农信社党委负责人对接县委、县政府争

取支持，经营层相关负责人对接部门正职干部落实创业担保贷款审批发放的相关细节，分管负责人对接部门分管干部协调专人落实创业担保贷款的现场调查、审查审批，经办部室对接经办人员前置审查网点报送的贷款资料，发挥网点与县人社局、县江城融资担保公司之间的桥梁纽带作用，各个环节密切协作，真正打通了营销服务“最后一公里”。

旺苍县农信社围绕创业担保贷款所具有的免除反担保手续、免担保费、享受中央和省级财政贴息91%等特点，加大宣传力度，通过网点推介、媒体推广、入户宣传等方式，扩大创业担保贷款的知晓率和覆盖面。

随着旺苍县支持就业创业九条措施的出台，个人创业贷款的市场需求出现旺盛态势。为了提高创业担保贷款的审批和发放效率，旺苍县农信社持续深化与县江城担保公司的合作，开通贷款担保审查审批“绿色通道”，落实全员加班加点现场办公。创业担保贷款推出至今，已经发放382户、金额5774万元；收齐资料301户、金额4515万元；正在收集资料541户、金额8111万元。

旺苍县农信社完善了业务操作流程，严格贷前审核，强化贷中服务，加强贷后管理，全面优化贷款流程和手续，将创业担保贷款的客户签字环节由28次减至8次，力争做到让数据多跑路、群众少跑路，努力提升政策的便捷性和可得性。

旺苍县农信社把全部合作、全面合作、深度合作作为推进创业担保贷款的前置条件，为服务对象、合作单位提供优质的综合服务。对于个人创业者，综合提供蜀信e·手机银行、蜀信e·惠支付等服务；对县财政局、县人社局、县江城担保公司，在工资代发、员工授信、金融顾问等业务上深度融合，积极推行党建共建机制，形成了紧密联系、精细高效的服务体系，在为域内个体创业者复工复产提供资金支持的同时，旺苍县农信社的对公存款、对公贷款、电子银行等业务也取得了较好的经济效益。

创业担保贷款既解决了个体创业者资金短缺的燃眉之急，也产生了可观的社会经济效益，进一步增强了旺苍县农信社全面布局县域市场、与区域经济共发展的信心和决心。