

太龙照明进军半导体行业——

## 通向商业照明新战场

记者 黄长秋  
通讯员 陈燕贤

不久前，太龙（福建）商业照明股份有限公司公布重大资产购买事项，整体收购港企博思达科技（香港）有限公司的100%股权，正式进军半导体行业，实现了商业照明+半导体分销的双主业并行发展。

太龙照明位于福建漳州台商投资区，是漳州市首家在境内上市的民营企业，专注于商业照明领域，主营业务健康发展。太龙照明董事长庄占龙表示，本次收购相对稳健地实现了上市公司对半导体行业的战略布局，通过积累高端的半导体渠道资源，为涉入半导体应用方案设计领域奠定基础。未来将通过持续产品研发和对外投资，深化在半导体等高科技领域的产业布局，实现公司向科技型企业转型的战略目标，为全市“大抓工业、抓大工业”作出更加积极的贡献。

自2002年将陶瓷金卤灯应用于商业照明领域，太龙照明始终定位于商业照明市场，携手PHILIPS、GE、OSRAM等世界照明巨头，以国际品牌和中高端国内品牌为目标市场，以缔造具有国际水平的一流商业照明企业为己任，运用创新的商业模式，为客户提供设计制造配送服务一条龙的服务体系，成为杰尼亚、宝姿、阿迪达斯、特步、利郎等知名品牌客户、照明服务高端品牌客户的战略合作伙伴。

太龙照明拥有100多名高级工程师的研发团队、一个研发中心、储备智慧照明、智慧店铺等灯联

网、物联网相关技术和产品，并且一贯重视商业照明整体解决方案配套产品的开发和新型照明技术的研发工作，将技术创新和产品创新作为公司持续发展的动力。2019年共投入研发费用3006.9万元，比上年同期增长34.98%，截至2019年年末，公司及子公司共有专利396项，其中发明专利2项，实用新型专利145项，外观设计专利249项。庄占龙介绍，太龙照明将聚焦品牌客户的终端零售店铺，以智能照明为切入点，为客户量身订制智能化的照明方式、销售方式，以更先进、更智能、更全面、更创新的照明解决方案和产品，满足市场不断更新的照明需求。

太龙照明构建出一套专业化设计、定制化开发、门对门服务的成熟商业模式和行业壁垒。2010年以来，在国内300多个城市设有售后办事处，已累计在全国范围内为超过200个知名品牌、20万余个零售终端提供了商业照明整体解决方案，服务的客户覆盖阿迪达斯、安踏、利郎、特步等品牌服饰领域，永辉超市、盒马鲜生、世纪联华等商超领域，以及金牌橱柜、富安娜等其他细分领域。

2017年5月，太龙照明登陆A股市场，也将商业照明产业推上资本市场的舞台。庄占龙认为，商业照明就是应用于商业场所，以满足照亮空间、展示产品的基础性需求，以及营造氛围、提升品牌形象的功能性需求的一种光源利用系统。目前，太龙照明已经形成了集照明设计、开发制造、系统综合服务于一体的商业照明整体解决方

案，主要产品包括照明器具、LED显示屏和光电标识等三类。2018年，公司LED显示屏收入比上年同期增长316.88%，光电标识收入比上年同期增长182.84%，逐步形成以照明器具为核心，LED显示屏和光电标识为新增长点的“一核两翼”产品格局。

鉴于智能照明产品涉及5G、物联网等技术，太龙照明急需向半导体应用方案设计领域积极转型。博思达专注于半导体分销领域，包括手机射频、手机电视芯片、WIFI、陀螺仪、指南针芯片、光

感、存储器、CTP、CMOS传感器等。收购博思达是基于太龙照明商业照明+半导体分销双主业并行发展的转型计划，未来进入半导体领域，向创新科技型企业转型，能够有效避免依赖单一业务的经营风险，公司业务结构有望得到优化和完善。

太龙照明相关负责人表示，希望通过并购博思达，进入半导体分销领域，并依托博思达专业技术团队，逐渐切入半导体应用方案设计，深化在半导体等高科技领域的产业布局。

### 福建南平5月售电量呈同比正增长

通讯员 陈书忠

本报讯 今年5月，国网南平供电公司售电量完成9.04亿千瓦时，同比增长3.12%，这是自疫情以来，南平市售电量首次出现正增长。

近期，南平社会经济稳步复苏，大多数企业已基本恢复正常生产，大工业、非普工业均达去年同期值。截止5月底，电量增长主要因居民生活用电及农业生产用电仍保持疫情期间的特性，居民居家时间延长、学校开学时间推迟、企业延迟开工等造成居民生活用电上升6500万千瓦时，比增29.62%。因受疫情期间内需扩大的影响，农、林、渔、畜牧业生产电量上升2200万千瓦时，比增13.65%。同时，受疫情

影响，口罩、消毒液需求量上升，医药制造类电量呈现突增趋势，截至5月末达4700万千瓦时，同比增长65.14%。

下一阶段，国网南平供电公司将进一步细化政策落地执行，大力宣传降成本政策，确保客户“应知尽知”“应享必享”。对内，加强专业人员业务培训，确保员工准确把握政策，及时答复、解决客户提出的问题；对外，采取分批确认的方式，逐户核实高耗能用户，严格履行行业分类变更逐级审批手续，确保政策执行到位。同时，主动配合政府部门，加强对商业综合体等转供电主体的督导，清理转供电环节的合理加价行为，进一步增强企业复工复产信心，促进社会经济稳步持续增长。

曹庆华

本报讯 浙江省磐安县磐安工业园区推出新时代“365”工作法助企服务。

### 浙江磐安工业园区“365”工作法助企发展

“3”即将园区化分为3个网格片，园区管委会班子成员兼任网格长，并将尖山镇干部同步纳入，建立双助企服务员制度，为每一家企业配备一名园区干部和

镇干部，镇干部主抓疫情防控，园区干部主抓企业生产。“6”即助企服务员“六问”制，一问企业发展战略，二问企业实施项目，三问企业存在困难，四问企业招商线索，五问企业安全生产，六问对园区工作和服务的建议，每周驻企服务确保1天以上。“5”即五分钟效能服务圈，接到企业诉求5分钟内响应，重

大紧急情况5分钟内在企业出现，一般事项5分钟内办结，一时无法办理的5分钟内受理并告知需提交的材料，做到随叫随到、服务周到。

1-5月，园区盘活低效闲置用地，6个招商项目落地，用地总面积共228.5亩，提前半年完成年度盘活低效闲置用地任务；引进内资1.97亿元，完成半年任务的164%。

### “扶贫列车”驶入宁夏原州区

记者 吴舒睿  
通讯员 李蓉

宁夏固原市原州区开城镇柯庄村养牛园区，整齐划一的圈棚，一头头体形健硕的牛儿悠闲地吃着草料，小牛犊欢快地追逐着，此起彼伏的“哞哞”声响彻耳畔……

2002年以来，国铁集团有限公司按照国家扶贫安排，将固原市原州区作为定点扶贫帮扶单位。今年，国铁集团按照百姓养种、集体管、企业产、铁路帮的思路，在原州区形成以销定产、以产兴业、以业带贫，探索出一二三产业融合发展、产业扶贫和消费扶贫共同发力的新路子。

今年，国铁集团投资380万元在原州区开城镇柯庄村建设6栋双面牛棚，园区占地11亩，配套建设隔离棚、饲料棚、储草池、管理用房、消毒间，以及道路、围墙、排水沟等。采取村集体+企业+贫困户的运营模式，建档立卡贫困户入股，优先在养殖园区务工。按一次存栏养牛300头计算，预计每年可给村集体增加收入10万至15万元，带动贫困户65户，每户每年增加收入1000至5000元。

柯庄村党支部书记妥军说，牛棚建成后，不仅解决了老百姓缺资金、设施和技术的问题，还解决了村集体没方向、企业没销路的问题。通过群众入股分红、参与生产、经

营、管理，防止了扶贫扶困不扶志、养懒汉的问题。

彭堡镇姚磨村一片绿油油的冷凉蔬菜，生机勃勃。国铁集团投资500万元，正在建设的5248㎡高标准智能联动育苗温室更是格外显眼。育苗室配套设施室内电动遮阳系统、湿帘-风机降温系统、水暖加湿系统、电动通风系统、室外电动外遮阳系统、自动喷灌系统、温室自动控制系统，可全年恒温育苗，大大提高了育苗率。

彭堡镇副镇长姚选说：“项目建成后不仅提高了育苗的效率，还可带动30余户建档立卡户就近就业，按每年10个月计算，每人每年可收入3万元左右。”

国铁集团定点扶贫原州区挂职干部、原州区副区长王国军介绍，今年，国铁集团定点扶贫原州区帮扶项目将结合脱贫退出实际，把巩固脱贫成效、防止返贫作为定点扶贫工作的重中之重，以延伸完善产业链条、补强“两不愁三保障”短板弱项为落脚点，持续扩大铁路定点扶贫成果。计划在原州区实施帮扶项目8项，投入资金预算2200万元。

自2002年开展定点扶贫工作以来，国铁集团累计投入各类帮扶资金1.56亿元，从教育、卫生、基础设施建设、致富产业培育等各方面，对原州区开展全方位、立体式帮助，其中，建成14所学校、12个移民新村，修建15座桥梁和30多公里道路，机修旱作农田3.13万亩。

通讯员 王晓明 纪清雯

本报讯 第127届中国进出口商品交易会（广交会）于6月15-24日在网上举办，雷沃作为参展企业，通过视频直播、VR全景直播等方式参与线上展览。

雷沃重点打造产品展示对接与直播平台，推出雷沃系列产品，包括农业装备、工程机械等产品，所有参展资料都进行多个国家的语言版本翻译，同时进行10x24小时全天候直播

通讯员 顾津境

本报讯 日前，江苏省常州市市场监督管理局委托常州检验检测标准认证研究院承担常州市第一批企业标准“领跑者”评估工作。常柴Q/320400CC025-2019《H系列单缸柴油机》产品标准入选常州市企业标准“领跑者”名单。

企业标准“领跑者”计划经国务院批准，由国家市场监

## 雷沃参展线上广交会

营销，为全球客商提供网上推介、供采对接、在线洽谈等服务，积极探索外贸企业直播带货B2B新模式。

雷沃重工海外事业部品牌与分销部副总监朱强说，直播团队主要从内部选拔，以大区总监和商务经理为主，对产品非常熟悉，所以由他们来讲解产品和技术是最合适的。团队可以根据不同市场的采购商，切换不同语言的直播。

面对着镜头，直播人员详细

地介绍参展产品，为更好地满足客户需求，他们采取“主播+助理”的直播模式，并根据欧美客户的作息习惯，以轮班制来进行24小时直播。

为了增加观看趣味，团队采用“一镜到底”的拍摄手法。对于很多销售人员来说，本届线上广交会是自己的直播初体验。

目前，雷沃已建成覆盖全球120多个国家和地区的300多家分销网络，在战略市场和重点市场建立了9家海外办事处和10家配

件中心，并在巴西、俄罗斯、土耳其、乌克兰等战略市场注册属地国家销售公司，形成了集销售、服务、配件供应、用户培训与信息反馈为一体的全球营销服务网络体系。

中国农业正处于赶超世界农业先进水平的关键发力期，雷沃重工在立足国内的同时，将继续加快实施全球化战略，依靠全球范围内创新让更多的中国“智造”装备走向世界，让当地用户感受到农业现代化的中国力量。

## 常柴领跑江苏常州企业标准

管总局、发改委、财政部等8个部门联合发布，旨在通过高水平标准引领产业整体升级，对深化标准化工作改革、推动经济新旧动能转换具有重要作用。此次评估过程中，常州检验检测标准认证研究院根据国家市场监督管理总局发布的《2019年度实施企业标准“领跑者”重点领域》，结合常州市特色产业实际，统筹考虑企业标准自我声明公开情况、消

费者关注程度、标准对产品质量提升效果等方面，确定在木地板、纺织服装、柴油机、防腐涂料、光伏组件5个领域开展企业标准“领跑者”工作。常柴作为中国机械工业标准化技术协会内燃机专业委员会、中国内燃机工业协会标准化工作委员会委员单位，又是一家拥有国家认定企业技术中心的省级高新技术企业，多次参与国标、行标的制修订工作。目前，公司参

与制修订的标准中有7个国家标准、3个行业标准已由国家相关部门正式发布实施，另外有3个国家标准、1个国际标准仍处于制修订阶段。

作为中小功率内燃机行业的龙头企业，常柴充分发挥标准“领跑者”的示范引领作用，为同行业提供标杆，为消费者提供指引，培育以技术、标准、质量为核心的竞争新优势，引领产业转型升级，推动地方经济高质量发展。

同方湖北公司首批「鲲鹏」台式电脑下线

记者 余惠玲

通讯员 赵甲勤 易振波

本报讯 6月16日，在湖北省宜城市农新科技产业园，同方计算机湖北有限公司首批搭载华为鲲鹏920系列CPU的信创台式电脑正式下线，即将销往全国各地。这是湖北省首个国产芯片整机生产基地正式投产，意味着湖北在完成芯片国产化替代的第一阶段居于国内领先地位。

同方湖北公司于2019年8月30日在宜城注册成立，厂房面积3.6万平方米。同方计算机整机研发生产基地项目总投资30亿元，分两期投资，其中一期投资10亿元，主要进行计算机设备、通信电子产品的研发测试、生产制造。项目从2019年9月开始建设，当年12月完成建设和设备安装调试，具备生产能力。

同方湖北公司董事长江黎介绍，鲲鹏920CPU，是业界高性能ARM架构处理器，采用7纳米制造工艺，是具备低能耗、且提供更强处理能力的CPU芯片，各项性能指标具备全球先进水平。

过去国内计算机的主机较多采用英特尔芯片，此次通过与华为合作，同方计算机实现了“中国芯”的代替，在安全自主创新计算机设备、通信电子产品的研发测试、生产制造等环节具备了自主生产的特质。自2019年鲲鹏系列CPU发布以来，同方湖北公司和华为两家企业进行深度合作，在不到一年的时间，推出了超强服务器K620、超翔台式机TK630等基于鲲鹏920平台打造的产品。

随着首批的5000台“鲲鹏”台式电脑正式下线，同方湖北公司今年预计年产60万台台式电脑，产值40亿元以上。

记者 王天武

通讯员 伊少军

本报讯 6月18日，由吉林省公主岭市企业家协会牵线搭桥，促成国有企业与民营企业联盟——公主岭轴承有限责任公司与东元产业园达成全面合作意向。

公主岭轴承公司总经理崔晓明带领技术团队深入东元产业园，参观了东元制造技术研究所、孵化基地厂区、车间。双方举行了座谈会，就结合双方企业需求等问题进行洽谈合作项目。

公主岭轴承公司总经理崔晓明说，公司将即将退城进区之际，由企业家协会搭建平台，与东元产业园达成合作意向，借助外力，实现企业项目对接，技术研发合作，设备转型升级，使国有企业更有活力。

东元产业园董事长王东说，产业园与公主岭轴承公司联盟，既是强强联合，又是优势互补，要发挥东元产业园具有研发团队及生产线、非标设备、机器人工作站的优势，还有孵化企业的产品特点，以点带面，用服务使客户满意，实现互利双赢。

公主岭市企业家协会秘书长张洪波表示，公主岭轴承公司是公主岭的一张名片，东元产业园是公主岭乃至全省的孵化基地，通过企业家协会搭建平台首次促成国有企业与民营企业深度合作，希望两家企业发挥自身优势，把企业做大做强。下一步企业家协会要将会员企业联合起来，推动全市工业企业抱团发展，共同合作创新，为公主岭市经济社会发展再立新功。