

实时追踪 现场办公

——吉林舒兰农商行创新服务提高小微企业融资质效

记者 王天武
通讯员 田荣义

2020年2月份以来，针对新冠肺炎疫情期间小微企业更加迫切的资金需求，吉林舒兰农商行持续下沉服务重心，通过精准对接需求，创新金融产品，解决企业融资难题，持续做好“六稳”工作，落实“六保”任务，不断加大实体经济的支持力度。截至目前，舒兰农商行小微企业类贷款余额达15.89亿元，减费让利近324万元，切实为小微企业纾难解困。

疫情出现后，舒兰农商行企业信贷人员通过电话、微信、短信等线上方式向中小微企业宣传助力复工复产的金融政策，摸排金融需求。疫情缓解允许上门调查后，舒兰农商行党委班子成员带领工作人员深入企业，调查企业困

境及复工复产难题。位于舒兰市法特镇的吉林市白翎羽绒制品有限公司，是一家以大鹅屠宰加工和羽绒制品生产为主的畜牧业龙头企业。通过实地调研走访，舒兰农商行了解到企业复工复产后，产能不断提高，对原材料需求也进一步增加，高昂的成本使企业出现了资金短缺的情况，亟需融资扩大产能。针对企业实际情况，舒兰农商行迅速组织研究金融服务方案，仅用一周就为企业提供了3700万元专项贷款。

为了满足不同小微客户的生产经营需求，舒兰农商行不断扩大抵押担保特别是动产抵押的适应范围，拓展应收账款质押、存货抵押、存贷监管等贷款品种。疫情出现后，创新推出“抗疫贷”信贷产品，对辖内符合疫情防控要求的小微企业、涉农龙头企业等优先给予

信贷支持。养殖企业舒兰市李氏牧业有限责任公司在疫情暴发后，积极响应国家号召，决定加大生猪养殖力度。根据企业资金需求申请，舒兰农商行为企业发放了首笔共400万元“抗疫贷”流动资金贷款，并给予贷款利率优惠，切实降低了企业的融资成本。截至目前，舒兰农商行已累计发放1.5亿元“抗疫贷”。

为了提升办贷效率，缩短企业办贷时间，舒兰农商行创新服务方式，开通绿色通道，力争以最快的速度把资金送到客户手中。吉林市圣基实业有限公司是农业农村部确定的省级农业产业化龙头企业，主要生产月见草油、亚麻籽油等植物营养油。疫情期间，企业亟需资金收购原材料。舒兰农商行主要领导上门调研，现场办公，并提出“特事特办、从快从

简”原则，组织信贷人员上门收集资料，现场调查审查，仅用3天就完成了1000万元贷款的发放。

对于受疫情影响临时出现还款困难的中小型企业，舒兰农商行克服资金成本压力，在承担资产评估费、抵押登记费等全部费用的同时，主动下调贷款利率，为客户节约近0.5%的融资成本。同时落实不抽贷、不断贷要求，根据实际情况，通过调整还款方式、变更分期还款计划、延长还款期限（展期）等方式支持企业继续运营。由于疫情影响，舒兰市宏源煤矸石热电有限责任公司出现了还款困难。经过研究，舒兰农商行对其实行了延期还款。截至目前，舒兰农商行已对28家企业共4亿多元的贷款实施了延期还款，对6家企业共1.3亿元贷款实施了无还本续贷，切实解决了企业复工复产的资金难题。

广西浦北农商行立足特色产业落实信贷支农

记者 陈自林
通讯员 黄镜天 杨文杰

本报讯 2020年以来，广西浦北农商行立足浦北县是广西壮族自治区特色农业大县的实际情况，把做好农业生产金融服务工作摆在全行信贷支农工作首位，在发挥支农金融主力军作用和服务县域经济发展的过程中，实现自身经营质效的提升。

浦北农商行安排100多名信贷员进村入户了解群众的资金需求，提高放贷效率并且实行利率优惠，确保信贷资金足额及时发放，不误农时。截至2020年年底，浦北农商行农户贷款余额达43亿元，比年初增长20.45%；贷款户数3.27万户，比年初增加7408户。

浦北农商行聚焦农业龙头企业、农产品基地、农民专业合作社等农业主导产业和特色产业，助推浦北县现代特色农业示范区创建工作继续走在自治区前列。为13家农业产业化企业授信4.61亿元，助力浦北县创建210个现代特色农业示范区（园、点）、40个富硒农产品生产示范

基地、11家自治区级农业龙头企业；全县认证67个“三品一标”农产品，18个富硒农产品；石祖禅茶园获批为全国有机农业一二三产业融合发展园区。

浦北农商行严格落实“到期延、存量续、总量增、利率降、产品好、覆盖广”工作要求，为做好“六稳”工作，落实“六保”任务提供了强有力的金融支撑。主动配合浦北县工业提升工程的实施，推进“百行进万企”融资工作，为企业量身定制融资方案，放宽条件、实行差别化优惠利率，全方位提供结算、钞币、信息、财务咨询等金融增值服务，并创新金融风险补偿方式，解决小微企业缺乏有效抵押物难题。目前，已为105家地方企业提供周转资金贷款，贷款余额12.86亿元；通过“政银保”方式为9家企业共提供1350万元贷款，贷款余额1200万元；通过“政银担”方式为12户企业授信4510万元，贷款余额4496万元，比年初增加2868万元；为6456户从事个体经营的工商户提供贷款，解决资金周转难题，促进个体工商户的发展。

农商微贷 帮小扶微

通讯员 石杏云 丁佳佳

2014年，湖南人黄超能听闻老乡介绍江苏省如东县的养虾事业前景好，便举家迁入如东县，买下20张虾棚，开始养殖南美白对虾。由于缺少养殖经验，在苗种上吃了亏，第一季虾苗投放没多久，所有虾棚都翻塘了。

面对第一次失利，黄超能没有气馁，而是在虾苗的选择上格外谨慎，取得了很好的养殖效果。转眼到了新一季养虾时节，黄超能把精心挑选的虾苗投进大棚，可接下来的菌、饲料等费用又

让他犯了愁。原来，这些费用都需要现金结账，黄超能上一季虾的应收款还没到，缺少流动资金，又是外地人，在本地没有资产，也找不到人担保，很难借到钱。

一筹莫展之际，黄超能遇到了实地走访的如东农商行微贷金融事业部客户经理姚鑫。了解情况后，姚鑫立即收集了基础资料，第二天，10万元的贷款就到账了，这让黄超能欣喜万分。“我一直以为我在如东借不到贷款，没想到如东农商行第二天就给我放了款，真的帮了我大忙，这是我来到如东的第一笔贷

款。前段时间，我又增大了规模，如东农商行又给我增额了。”黄超能说，“如东农商行不仅是如东人自己的银行，也是我们这些在如东经营奋斗外地人的贴心银行。”

2019年，如东农商行成立了微贷金融事业部，专职对个人户发放200万元以下的经营性贷款，且实施事业部制管理及独立审批人制度，最大限度发挥了决策链条短的优势，最快可当天放款，方便快捷，旨在更好地做好支农支小工作。针对无抵押、无担保的优质客户，如东农商行

微贷金融事业部还推出了信用类贷款，额度最高可达50万元，按日计息，随借随还，万元日利息最低可至1.43元，充分让利客户。微贷业务开办两年多，已累计放款5.42亿元，为1724名客户解决了资金难题。

如东农商行微贷金融事业部总经理王涌锋说：“农商微贷，帮小扶微，这是我们的初心与使命，我们将始终紧扣总行工作部署，坚守市场定位，大力支持支农支小，把服务的脚印留在如东城乡各地，为如东广大小微客户解决资金难题。”

福建罗源县农信社“政银商”合作推广夜色经济

通讯员 林夏施

本报讯 2020年12月30日晚，福建省罗源县三中路夜色经济体验示范街区正式开街，县政府发放1万份夜色经济专属电子消费券，以推广当日正式投运的市级夜色经济示范街区。罗源县农信社及时与服务运营商中国移动通信集团福建有限公司罗源分公司对接，利用农信品牌，打造商圈联盟，推进“政银商”三方合作，助力夜色经济发展。

开街活动前期，罗源县农信社与中国移动罗源分公司共同建立了三中路商户通讯群，在线解

答商户参与活动的注册问题。开街前3天，罗源县农信社工作人员挨家挨户实地走访三中路商户，解答参与活动的各项问题，并利用罗源县农信社“福农E付”微信通道扫码收单减免手续费的优势，帮助商户对接消费券活动，享受零费率的收款服务。

通过罗源县农信社工作人员前期的充分准备、电话答疑和实地走访，三中路100多家符合条件的商户均成功报名此次消费券活动，且85%以上商户顺利成为罗源县农信社扫码收单的特惠商户，为夜色经济体验示范街区的推广贡献了力量。



河北清河农商银行

启航已时

