

■特别关注

坚守初心挑大梁

——山东成武农商银行全方位服务支持乡村振兴

本报记者 谢元辉

成武县粮丰粮食购销有限公司位于山东省成武县天宫庙镇，主要经营粮食购销、储存。

成武县粮丰粮食购销有限公司法定代表人李胜玉介绍，从事购销小麦、玉米30多年。之前因为购销粮食资金不足，与山东成武农村商业银行股份有限公司（以下简称“成武农商银行”）建立信贷关系，最初贷款30万元，随着收购规模扩大，对资金需求不断提高，现在授信额度提高到980万元，购销粮食资金有保障。

考虑到辖内像李胜玉一样的经营主体较多，成武农商银行近年来结合“四张清单”和驻点办公等工作，扎实开展“走千家、访万户、共成长”活动，通过强化分层分类分群营销服务，弘扬“大脚板”作风等一揽子举措，将更多金融“活水”引向乡村振兴重点领域和环节。

深入基层 强化一线服务

围绕当地兴产业、促就业、带民富的要求，成武农商银行坚守支农支小市场定位，将驻点办公、“四张清单”营销对接与重点行业客群营销工作紧密结合，加大基层走访力度，推动服务持续下沉。

山东薯源生态农业科技发展有限公司位于成武县苟村集镇刘海村刘海多产业融合示范基地，是一家以烤红薯为主的招商引资企业，也是返乡创业企业。

山东薯源生态农业科技发展有限公司负责人杨桂平介绍，烤红薯项目是回来后上的新项目，前期建厂房、买设备、买原料投入资金较大，致使流动资金紧张，上门走访的成武农商银行工作人员提供的50万元贷款帮了大忙，目前授信额度是200万元，流动资金相对充足。

针对辖内产业较多的实际，成武农商银行强化“领导为员工服务、机关为基层服务、全员为



成武农商银行工作人员走访粮仓收购经营者 本报记者 谢元辉摄

客户服务”的意识，深入践行“一线工作法”，坚持由领导班子成员每周带队深入一线调研，收集掌握各乡镇特色产业种类、产值规模、季节性用款需求等，分门别类建立台账，提供与之相匹配的信贷支持。

同时，成武农商银行坚持全行上下“一盘棋”，领导班子成员担负重点行业客群营销“领办”责任；帮包部室与帮包支行同调研、同分析，摸清客群规模特点、客户清单底数、客户需求等，根据需求定制服务。

一户一策 支持特色产业

成武县党集镇种植加工辣椒有30多年历史。许崇勋是党集镇郑庄行政村前许庄村村民，收购、加工辣椒10多年。

许崇勋介绍，之前个人单干，后来牵头成立成武县湘许果蔬专业合作社带领合作社社员一起干。2020年收购辣椒关键时期资金不足，在成武农商银行申请50万元贷款，有了资金支持，收购和加工量得到进一步提高，现在贷款额度提高到240万元，带动更多群众加入到种植和加工辣椒行列。

围绕当地产业发展规划，成武农商银行扎实推进“走千家、

访万户、共成长”活动，深入研究农户种养规模、年限、产能等情况，把“解决问题、提升服务”作为工作的出发点和落脚点，进行分析研究后，将瓜果、蔬菜等特色产业纳入重点行业营销服务范围，坚持“一户一策”“一企一策”，因地制宜确定授信期限和额度，提高服务的针对性和有效性。

同时，成武农商银行充分发挥智慧营销系统优势，并将线上与线下服务结合，将产品和服务进行组合，还根据客户需求提供延时服务、错时服务和上门服务，让营销更精准、服务更有效，全力破除县域经济发展和乡村全面振兴融资的痛点和难点。

上下联动 扩大惠农范围

张发领是成武县九女集镇鹿

楼村村民，大学毕业后决定投身“三农”事业。经多方考察，2021年张发领将目光瞄向鸡枞菌种植，起初只尝试种植一个大棚，当年回本且盈利。经过几年摸索，张发领的鸡枞菌种植技术逐步成熟。

后来，通过成武农商银行驻村第一书记引导，张发领回乡创业，眼见市场对鸡枞菌需求增加，可是手头资金紧张，关键时刻成武农商银行提供30万元信贷支持，如今种植大棚已经发展到6个，还带动7户种植户，成为村里的致富带头人。

在支持乡村全面振兴中，成武农商银行认真践行金融工作的政治性和人民性要求，充分发挥“班子成员+部门总经理+支行行长”重点行业客户营销机制作用，深入开展“走千家、访万户、共成长”活动，聚焦种养大户、新型农业经营主体、小微企业经营者等客户群体，探索专属服务模式，提供更有有效的信贷支持。

同时，成武农商银行充分发挥网点优势、人数优势、群众优势，主动与辖内乡镇（街道）开展政银村企对接会，搭建起与乡镇政府、村两委、客户之间常态化的沟通交流平台，实现与种养大户、商户代表、小微企业代表等客户群信贷需求的无缝对接，在扩大服务覆盖面的同时，也进一步提高了金融服务的便利性和可得性，受到广泛好评。

浙川融绿韵 金融育新机

河南农村商业银行股份有限公司浙川支行（以下简称“河南农商银行浙川支行”）紧紧围绕浙川县委、县政府“生态立县”发展战略和绿色发展主线，将生态农业建设作为突破口，积极与地方政府开展项目对接，不断加大信贷投入力度，打生态牌、走特色路，生态产业朝着循环化、有机化、数字化、景观化方向发展。目前，浙川农商

银行各项贷款余额142.3亿元，其中投放“四化”涉农生态贷款79.77亿元。

河南农商银行浙川支行重点支持“种养业融合”循环农业发展模式，为“粮经套种”“林下养禽”“鱼藕共生”等循环型生态农业制、订综合化金融服务方案，创新信贷产品，探索新型担保方式，扩大农业龙头企业、产业基地、农民专业

合作社申请贷款的品种和担保范围，并在授信额度、贷款利率和贷款期限上予以适当优惠，提供存、贷、结算等一揽子金融服务。

河南农商银行浙川支行主动对接浙川县发改委、农业农村局等部门，加大对有机农业包含的育苗、肥料、种植、加工等全产业链上农业公司、运输公司、农业合作社、家庭农场、农业大户的支持和培育，

助推有机农业形成特色、创出品牌。

紧紧围绕金融支持乡村振兴战略，河南农商银行浙川支行聚焦现代农业转型，为智慧农业、精准农业及农业科技初创企业提供低息贷款等支持，打造“智慧农业”产业链，推动传统养殖业向智能化转型。

河南农商银行浙川支行全力支持生态产业与旅游紧密结合，推进农游一体化发展。河南农商银行浙川支行推出农家乐即时贷、民宿贷等特色信贷产品，支持打造了66个乡村振兴示范村和20个杏李、石榴、黄金梨观光园。

（通讯员 李 镇 王 冰）

“保险+科技”守护洞庭粮仓

本报记者 陈虹桥

秋收时节，洞庭湖畔稻浪翻滚。湖南省岳阳县黄沙街镇的标准农田示范基地内，收割机轰鸣作业，测产人员穿梭忙碌。“节本稳产示范区在尿素施用量减少21.7%的情况下，仍增产55.13公斤，增幅达15.71%！”实测数据一经公布，首次承建高标准农田的项目负责人彻底松了口气，“有了‘农田管家’保驾护航，今后建设运营高标准农田没顾虑了。”

这一成绩的背后，是中华联合财产保险股份有限公司（以下简称“中华财险”）创新推出的“农田管家”服务模式。服务模式以土地地力指数保险为核心，整合科技、农技、金融等多方资源，力求为农业开辟一条“减损、增效、护土”的高质量发展新路径，为粮农转移潜在风险。

岳阳县常年水稻种植面积超400万亩，年产量突破200万吨。但洞庭湖平原降水时空分布不均，暴雨、洪涝、干旱等自然灾害有

时会导致水稻减产，引发土壤养分流失、酸化板结等连锁反应，成为制约农业发展的“心头忧”。

为解决这一问题，自2007年签下湖南省首张政策性农业保险保单后，中华财险便持续深耕农业保险领域。2024年，公司正式推出耕地地力指数保险，并升级打造“农田管家”模式，以此打破产业链壁垒，整合农技指导、风险预警、融资增信等服务，形成“保险保障+科技赋能”的一体化解决方案。

“科技赋能”使得田间管理更加精准高效。在岳阳县高标准农田示范基地，打开手机APP就能实时查看土壤有机质、pH值、有效钾等14项指标，接收气象灾害预警和定制化施肥方案。

截至2025年10月底，中华财险“农田管家”模式已覆盖湖南省6个市州，服务330户农户，为21.98万亩耕地提供1.98亿元风险保障。



岳阳县大田作物精准变量施肥技术研究与应用项目现场

通讯员 陈 砂摄

护漓江生态 兴阳朔文旅

——农行桂林分行聚焦重点领域推动绿色发展

本报记者 朱柳蓉 通讯员 伍文情 江嘉丽

对项目的实际情况，农行桂林分行提出运用“项目前期贷”创新品种的方案，并及时向自治区分行沟通汇报，上下联动、前后台平行作业实现快速获批。截至10月底，农行桂林分行已累计向项目发放贷款金额7.5亿元。

风电建设规模化

风电产业是桂林市新能源产业的重要支柱，自2011年广西首个高山风电场在桂林并网运行以来，风电产业发展驶入蓬勃发展的“快车道”。农行桂林分行于2011年向风电企业投放广西首笔风电贷款，此后多年不遗余力地满足风电企业用款需求。截至目前，农行桂林分行累计投放风电贷款86.55亿元，支持了国家电力投资集团有限公司、中国华电集团有限公司等发电集团在桂林子公司的风电项目建设。

截至2024年年末，桂林市的风电建设已形成规模化发展格局，建成灵川县、龙胜族自治县等8个县区风电场34个，实际投产约150万千瓦、年发电量约30亿千瓦时。其中，农行桂林分行支持了8个县区风电场23个。

竹筏焕新迎客来

以前，贯穿阳朔县经典美景的

漓江、遇龙河上的载客工具，除了从桂林到阳朔的由旅游龙头公司经营的大游船外，都是村民为生意和生计自发使用的打鱼的竹筏。为了多赚钱，有些村民还将竹筏装上柴油发动机，跑得快、载客多。随着游客日益增加，这些运营者见客就拉、互相争客成了常态，为拉客打架现象也时有发生。

2021年开始，政府多次组织村民、村干部进行会商，最终成立阳朔县漓江景区管理有限公司，由村民入股，对漓江流经的兴坪镇沿岸1000多条竹筏的运营者开展专业培训，要求其获取资质，并进行集中管理。2022年年底，中国农业银行股份有限公司阳朔县支行（以下简称“农行阳朔县支行”）发放540多万元支持阳朔县漓江景区管理有限公司等企业统一、规范经营，发展适合于浅水道、较短途的精致竹筏游。为减少污染，以前的竹筏改成可靠耐用不易腐朽的PVC管，动力也由柴油改成电瓶。漓江流经的兴坪镇、阳朔镇的渔民通过公司的竹筏，成为持证运营的竹筏驾驶员、旅游从业人員。

为进一步净化阳朔碧水蓝天，农行还发放贷款，支持阳朔建设326个新能源汽车充电桩。

人居环境大提升

随着旅游人数的日益增长，越来越多的生活垃圾问题也愈发突出，对阳朔冠绝天下的风景造成威胁。

经过深入考察调研，深圳能源集团股份有限公司2018年看中阳朔这块生活固废垃圾无害处理“风水宝地”，拟在阳朔设厂，这与农行的绿色经营理念不谋而合。2019年以来，农行阳朔县支行发放3.6亿元项目贷款，大力支持在阳朔建立垃圾焚烧发电企业，将阳朔县及周边县市生活垃圾集中焚烧发电，无害化处理，改善人居环境。如今阳朔县深能环保有限公司实现“建一座工厂，还一个公园”，完成从单一电厂到产、学、宣、研、游“五位一体”综合体蜕变。农行也给予阳朔县深能环保有限公司较低利率、较长期限的贷款，大大减轻了企业经营压力。

在农行等金融机构的支持下，2024年阳朔县接待游客2330万人次，实现旅游总消费333亿元，文旅强县强势凸显。而在这片充满诗意的土地上，农业银行正以实际行动，为当地旅游业蓬勃发展注入强劲的金融动力，促进绿水青山转化为金山银山。