

## ■特别关注

## 产业兴旺好“丰”景

——山东曹县农商银行多轮驱动富民产业提档升级

本报记者 谢元辉

行走在山东省曹县庄寨镇街道上，只见街道两边板材店面一个接一个，让人目不暇接；装载板材的货车一辆接一辆，穿梭不停……

板材加工是庄寨镇的支柱产业，也是曹县的重要产业。立足当地资源禀赋和产业优势，山东曹县农村商业银行股份有限公司（以下简称“曹县农商银行”）把支持板材产业作为服务乡村全面振兴的重要工作来抓，结合产业发展特点，抓重点领域、抓关键环节，找准产业链供应链客户融资难点，采取“一对一”专属管户、精准对接和定制化服务等“组合拳”，支持板材产业提档升级，切实把好事办好、实事办实。

## 扎实走访 精准服务

曹县是中国杨木加工之乡、中国泡桐加工之乡、中国柳编之乡。依托当地板材产业集群优势，曹县农商银行以“一乡一业”“一村一品”为切入点，以“四张清单”对接、驻村调研、驻点办公、大走访大调研为抓手，扎实走访包括板材在内的产业和经营主体，通过走访全面摸清不同产业和经营主体不同发展时期的信贷需求情况。

走访中，曹县农商银行借助智慧营销系统，全面分析客户数据，将原有数据与走访数据对比梳理后，对客户进行分层分类分群，坚持因地制宜，因企施策、因人施策，提高服务的针对性和有效性。

位于庄寨镇谷寨村工业园内的山东格美尼新材料科技有限公司，是一家主要生产板材用装饰纸的企业。之前，由于订单增加，公司急需补充购买原材料资金，上门走访的曹县农商银行工作人员深入了解企业发展情况后，及时提供信贷支持。

山东格美尼新材料科技有限公司负责人岳坤说：“保持充足的购买原材料和升级设备资金对我们很重要，关键节点都是曹县农商银行出手相助，最初授信100万元，现在提高到500万元，流动资金相对充足。”

考虑到辖内中小微企业信贷需求具有多元化特点，曹县农商银行灵活运用“易企贷”“税易贷”“首贷培植”“循环贷”“小微快贷”等特色信贷产品，因地制



曹县农商银行工作人员走访板材加工企业 本报记者 谢元辉摄

宜采用“政策性贷款+商业贷款”组合模式，有效满足了企业生产发展不同时期融资需求。

## 包帮指导 全链推进

支持产业发展，找准核心客户、价值客户很关键。曹县农商银行坚定“做小不做大，做土不做洋，做实不做虚”经营思路，扎实推进“三位一体”工程，成立工作专班、细化人员分工、加强网格管理。

根据走访比对后的数据，曹县农商银行充分发挥点多面广、营销人员多、人缘亲地近、经营灵活的优势，开展常态化走村入户，坚持对接关键人，面对面互动、深度交流，根据客户生产发展融资难点和痛点，提供匹配金融服务方案。

菏泽众弘木业有限公司地处曹县庄寨镇全大营村，是一家主要从事人造板、家具、木制品加工、销售等的企业。

公司生产规模逐步扩大，信贷需求也随之提高，曹县农商银行结合菏泽众弘木业有限公司发展情况逐步将信贷额度提高到2000万元，有效保证了企业流动资金需求。

如今，菏泽众弘木业有限公司在工序设置、人员技能和工艺操作上均已成熟，成为一家集研发、生产、销售于一体的实木板

材加工龙头企业。

针对板材产业链供应链融资特点，曹县农商银行坚持领导为员工服务、机关为基层服务、后台为前台服务、全员为客户服务，部室人员深入联系点一线，业务部室跟上工作指导，充分发挥包帮指导作用，与支行一起共同推进板材全产业链服务工作。

## 深耕沃土 多点开花

在地方政府的科学规划和金融机构的大力支持下，如今曹县的板材产品有拼板、胶合板、生态板、高档家具配件等上千种，成为全国重要的人造板生产基地。

在支持板材产业的同时，曹县农商银行持续加大对汉服电商、工艺品制造、特色种养等产业的

中国农业银行股份有限公司临洮县支行（以下简称“农行临洮县支行”）主动融入甘肃省临洮县发展大局，将支持特色农业作为服务乡村振兴、支持实体经济发展的抓手。特别是对百合等特色蔬菜产业，农行临洮县支行创新金融服务模式，加大信贷投放力度，为产业发展注入了强劲动力。

临洮县百合种植产业前期投入大、资金周转需求高，传统的

支持力度。

针对上述众多产业，曹县农商银行强化“政银村企”对接合作，加强与当地政府签订金融支持乡村振兴战略合作协议，启动干部挂职、驻村调研制度，积极探索“客群分析—营销设计—运营维护—优化调整”的服务模式，推动服务乡村振兴工作深入发展。

对于重点行业客群，曹县农商银行由领导班子成员认领行业，形成9套综合服务方案，创新11种、优化6种信贷产品，实现全走访、全调研、全营销，攻难点、疏痛点、通淤点，更好地满足客户多元化、多层次生产发展融资需求。

考虑到客户不同发展阶段的融资变化，曹县农商银行以分岗管户营销为切入点，按照“建联、管户、打标、经营、提升”五个步骤，建立客户清单台账，因地制宜调整服务策略。同时，曹县农商银行广泛开展公私联动、内外联动、线上线下联动，打破营销团队之间、内外勤之间、各渠道之间的壁垒，全面做好制度支撑和服务指导，坚持能贷尽贷、应贷快贷。

需要特别指出的是，曹县农商银行通过采取“党建+”模式与共建单位携手开展送金融知识下乡、整村授信、“四张清单”对接、客户经理驻村办公等工作，增强了服务乡村全面振兴的合力，也进一步扩大了服务覆盖面。

## 惠风拂野润田畴

本报记者 吴舒睿 通讯员 李天明

信贷产品往往难以完全匹配其生产周期和资金使用。了解到这一情况后，农行临洮县支行迅速行动，组织客户经理团队深入田间地头，开展“地毯式”走访调研，与农户、合作社和企业负责人面对面沟通，全面掌握产业规模、经营模式、资金缺口及风险点。在充分调研的基础上，农行临洮县支行为不同经营主体量身定制信贷产品，提供差异化服务。截至目前，农行临洮县支行已累计向

近日，江苏睢宁农村商业银行股份有限公司（以下简称“睢宁农商银行”）向江苏博朗智能激光科技有限公司发放1500万元贷款，支持企业推进产能升级项目，及时填补厂房改造、核心设备采购环节的短期资金缺口，以专业高效的金融服务助力企业突破发展瓶颈，赋能本土科技型企业高质量成长。

江苏博朗智能激光科技有限公司是睢宁县本土高端装备制造领域小微企业，专注于工业激光切割机研发、生产与销售，产品广泛应用于汽车零部件、工程机械等领域，市场前景良好。为抢抓行业发展机遇，企业年初启动产能扩张计划，但前期固定资产投资投入已占用大量自有资金，叠加上年末经营性资金回笼周期拉长，资金周转压力集中凸显，亟需金融支持突破发展瓶颈。

秉持“深耕科技金融、服务创新主体”理念，睢宁农商银行针对科技型企业特性，快速组建专项服务团队上门对接，启动“现场核查+非现场核实验”双线调查模式，完成企业经营状况、项目可行性等核心信息核查，精准锁定融资需求，形成授信方案框架。

基于调查结果，睢宁农商银行精准锚定企业科技型属性与产能升级需求，量身打造全流程金融服务方案，对贷前、贷中、贷后各环节进行系统梳理优化。睢宁农商银行贷前依托科技型企业专项评估体系，明确研发投入占比、核心技术专利数量、研发团队实力、市场订单储备、营收增长率等关键指标纳入评估范围，细化核查维度，确保授信决策精准；贷中针对性建立专属审批机制，开通科技型企业审批“绿色通道”，精简非必要流程，组建专项审批小组实现高效联动，短短2日便完成全部审批流程，同步定制1500万元专项授信，精准覆盖厂房改造、设备采购及流动资金补充环节，科学设定贷款期限实现资金需求与收益回流的周期适配，同时建立资金使用动态追踪机制，确保资金专款专用、精准对接产能升级项目；贷后建立动态调查与风险预警机制，实时跟踪资金使用合规性、项目推进进度及企业经营状况，精准识别潜在风险并及时预警处置，同步响应企业后续金融需求，真正实现服务实效与风险管控的有机统一。

一直以来，睢宁农商银行坚守“服务三农、支持小微”，将科技金融作为做好“五篇大文章”的重要突破口，深耕本土实体经济，把服务科技型企业、赋能创新驱动作为核心使命。通过建立专项走访机制、优化审批流程、定制差异化方案等举措，睢宁农商银行持续破解科技型小微企业融资难题，提升金融服务的可得性与精准度。

未来，睢宁农商银行将以科技金融为切入点，立足本土定位，聚焦科技型企业全生命周期需求，推动金融服务专业化升级。同时，睢宁农商银行统筹推进乡村振兴、绿色金融等重点领域服务，持续打通金融服务实体经济“最后一公里”，助力实体经济稳步发展，为地方高质量发展贡献金融力量。

(通讯员 邢威)

目前，农行临洮县支行已累计向辖区内蔬菜产业投放贷款8000余万元，惠及经营主体500余户。

在支付结算方面，农行临洮县支行作为蔬菜交易市场、合作社及大批农户布放POS机，推广聚合支付，确保销售资金安全、快速回笼。在产业链延伸支持方面，农行临洮县支行将服务向前后端延伸，对种苗研发、智能温室建设、冷藏物流、电商销售等产业链上下游环节给予关注和支持，推动产业集群化发展。此外，农行临洮县支行定期举办讲座，普及征信、防范非法集资等金融知识。截至目前，农行临洮县支行累计举办讲座450余次。

## “柜台”搬进村 “温暖”送上门

春节临近，河南农村商业银行股份有限公司浙川支行爱心志愿者走进敬老院、困难家庭，为孤寡老人和困难家庭送去米、油、水果等春节大礼包，将传统节日祝福与普惠金融服务深度融合，以行动传递“农商温度”，用“我为群众办实事”践行金融机构责任担当。

志愿者走进乡村大集开展“福满大集送吉祥”主题活动，为商贩、赶集群众送上福字与金融关怀，让冬日大集涌动着别样温情。志愿服务聚焦老年人急难愁盼问题，在全辖开展送金融服务进社区、进村组活动，为困难家庭送上春联、福字以及节日礼品。志愿者们看望和慰问孤寡老人、残疾人家庭共60余户，送出年货物资价值近2万元。针对部分村落地处偏远，留守老人与返乡村民办理基础金融业务不便问题，志愿服务队把“移动柜台”搬进乡村，为村民提供开户、支付结算等基础金融服务。同时，志愿服务队开展“‘代理妈妈’陪留守儿童过大年”活动，“代理妈妈”们为孩子们送上文具、零食、春联等礼物，让留守孩子在冬日里感受到浓浓暖意。

志愿服务队开展“关爱一群众人，温暖一座城”活动，把营业网点打造成“爱心港湾”。志愿者将热气腾腾的茶水、吉祥喜庆的春联和福字，送给社区辛勤工作的环卫工人、坚守岗位的交通警察、忙碌的快递员，以及那些在寒风中默默坚守的其他劳动者手中，为他们带去一份新春特别的关怀和温暖。春运期间，志愿服务队在车站内设立咨询服务台，宣传金融知识，指导客户进行手机APP操作、网银购票、网上支付。志愿服务队还深化适老化金融服务，联合医药机构在厅堂开展健康义诊，为社区居民提供健康咨询与慢性病预防知识普及，并为行动不便的老年客户群体提供上门服务。

志愿服务队积极开展春节金融“五进”宣讲活动，走街串巷，将金融政策、优质服务、金融知识送到农村、社区、企业、学校，帮助群众提升防范电信诈骗能力。此外，志愿服务队组织开展“过新年 换新钱”及兑换零钱包等系列为民服务活动，在社区服务中心和驿站设置专门兑换点，为社区居民和群众提供新钞和零钞兑换服务，满足广大群众春节期间使用新钞和日常找零的需求，提升广大社区居民的获得感、幸福感、安全感。

(通讯员 王冰)

## 一城花香满眼春

——农行漳州分行支持特色产业高质量发展

本报记者 黄长秋 通讯员 简银蕉 陈振雄

销售非常好。”水仙花种植大户陈俊清说，他一早就带领农行漳州龙海支行金融服务团队到自己的水仙花种植基地调查，为春节后扩大种植规模做好资金准备。其目前水仙花种植规模仅15亩，扩种面临资金周转压力。经过充分了解，服务团队决定为他办理“惠农e贷-经营贷款”20万元。

“调查后就可以到网点签约了。”客户经理陈斌的这句话，让陈俊清对春节后的扩种计划充满了信心。

## 三角梅开 高架桥上生机盎然

在漳州高新区九湖镇，动车不时从高架桥上飞驰而过，桥下是王伟斌的27亩三角梅种植基地。这位从业近十年的花农，见证了漳州三角梅从地方特色走向全国乃至中东市场的全过程。电商的蓬勃发展和便捷的交通网络，让这个三角梅园的产品供不应求。

今年1月，在王伟斌拓展产业的关键时期，50万元“惠农e贷-经营贷款”及时到位。“有了农行的支持，扩大规模就不再捉襟见

肘了。”王伟斌的言语中透着笃定。

## 兰香幽远 千般品种各有风姿

在南靖这个“中国兰花之乡”，九大类1000余种兰花构成了独特的“兰花天然博物馆”。2025年12月，农行南靖县支行创新推出“惠农e贷-兰花专业种植大户”专属产品，以纯信用方式发放，最高额度达100万元，精准破

解了兰农缺乏抵押物的融资困境。

兰花种植大户赖江雄对此深有体会。当他在引进高端品种遇到资金瓶颈时，农行服务团队主动上门，仅用2天时间就完成了100万元贷款的审批发放。“这么快就解决了资金问题，让我能抓住市场机遇。”赖江雄感慨。

在金融“活水”的持续浇灌下，漳州的花卉产业正朝着规模化、标准化、品牌化的方向迈进。



农行客户经理团队深入三角梅种植基地，了解客户生产经营情况及金融服务需求。 通讯员 简银蕉摄