

明明白白贷款 安安心心发展

“综合融资成本低、信贷流程透明、贷款发放高效，因有农行贷款支持，我们公司购置新设备、推进工程项目‘不差钱’，发展更有底气了！”近日，位于四川省达州市达川区河市镇将军街的达州市达川区河市陈含挖机经营部负责人伍发斌，很感激获得中国农业银行股份有限公司达州支行（以下简称“农行达州支行”）的400万元贷款支持，并表达了对农行达州支行明示信贷综合融资成本这一举措的高度认同。

达州市达川区河市陈含挖机经营部是当地从事工程机械与设备租赁的个体工商户，口碑良好。不久前，达州市达川区河市陈含挖机经营部与成都城置地集团有限公司签订了达州市翠屏大道土石方挖掘作业的施工合同。为提升作业能力，项目计划添购两台总价款598万元的挖掘机，筹资198万元后，有400万元资金缺口急需信贷支持。

了解情况后，农行达州支行第一时间开辟了绿色通道，按照上级管理行农行达州分行关于做好明示信贷综合融资成本工作的要求，制作了《企业贷款综合融资成本清单》，并送到伍发斌手中，同时客户



农行达州支行客户经理在了解施工情况

通讯员 卢学燕

经理还现场进行了逐项讲解。

“贷款利息等所有成本都明明白白地标注在《企业贷款综合融资成本清单》里，一目了然，没有模糊性的收费项目，这让我心里很踏实。”伍发斌说。在确认后，伍发斌提交了贷款申请。农行达州支行立即安排客户经理高效地完成了调查、审查、审批全部流程，快速投放到位400万元贷款，为项目建设按下“快进键”。

明示信贷综合融资成本是监管部门推

出的维护金融消费者权益、优化营商环境、降低实体经济融资成本的重要举措。在中国人民银行达州市分行的指导下，2025年第四季度，农行达州分行制定了推广方案，在万源、开江两个县试点后，形成了信贷新政，于今年第二季度开始全面推广。

明示信贷综合融资成本新政的核心在于将《企业贷款综合融资成本清单》作为信贷要件，向借款人明示、规范填报、一户一档，确保其在签约前全面了解融资成本，提升信贷消费的透明度。

为了让政策深入人心，农行达州支行以辖内12个营业网点为主阵地，以网点厅堂为主要场所，组建以客户经理为主要成员的流动宣传小组，采用“线上+线下”联动模式，持续开展宣传，推动信贷新政进市场、进社区、进商户，直达人民群众的生产生活场景。

与此同时，农行达州支行将优化服务流程、精简信贷资料、提高办事效率嵌入新政实施中，形成了“明示信贷综合融资成本+优化服务”的新模式，助力企业快速发展，为地方经济高质量发展注入了金融新动能。

（通讯员 郑年孝 卢学燕）

“微企易贷”解企业燃眉之急

近日，江苏海安农村商业银行股份有限公司（以下简称“海安农商银行”）为艾利展示（江苏）股份有限公司投放首笔500万元“微企易贷——中长期专项产品”，精准匹配企业长周期经营与大额稳定资金需求，为企业扩产增效、稳健经营提供了持续金融支撑。

该产品由江苏农村商业联合银行股份有限公司与江苏省融资再担保有限责任公司联合推出，服务对象为江苏省内注册的中小微企业及非企业经济组织、个体工商户、小微企业主和农户，重点支持企业设备更新、技术改造、原料采购及产能扩张等周期较长的经营投入和资金需求，同时额度最高可达2000万元，精准破解中小微企业中长期融资“额度偏低、期限错配、担保不足”的核心痛点。

艾利展示（江苏）股份有限公司是一家专注于连锁品牌形象、装配式品牌终端器具制造的服务商，业务涵盖汽车4S店、油品零售加油站等品牌连锁终端店铺标识、道具、家具等产品的研发、设计、生产、仓储、装修及全流程售后服务，可为商业综合体、品牌连锁、交通设施、政企展厅等项目提供智慧生产及装饰装修一体化解决方案，核心竞争力突出。在日常走访中，海安农商银行工作人员了解到企业拟新建生产线，加之订单增加和新产品研发需求，亟须一笔中长期、足额、稳定的流动资金保障原材料采购与生产履约。海安农商银行

及时对企业的原始资金积累情况、生产经营状况和未来发展趋势进行研判分析。

鉴于企业租赁厂房生产，无土地厂房可供抵押，且下游回款周期长、需要长期稳定资金的实际需求，恰逢“微企易贷——中长期专项产品”推出，海安农商银行第一时间成立专项服务小组，开辟绿色通道，全力配合江苏再保南通信用融资担保有限公司办理担保等相关手续，从资料收集、现场调查到审批放款通过仅用4天左右时间，为企业投放首笔500万元贷款，切实解决了企业燃眉之急。

长期以来，海安农商银行持续加大辖内制造业企业信贷支持力度，通过主动走访获客、丰富信贷产品、优化审批流程、加强与政策类融资担保机构合作等举措，为辖区内发展前景广阔但缺乏抵押物的企业提供金融支持。此次“微企易贷——中长期专项产品”的落地，不仅有效满足企业日常周转与长期投入双重需求，更提升了海安农商银行中长期信贷服务能力与专业水平。

海安农商银行将继续加大产品推广力度，不断深化银担多方合作，持续简化办理流程、提升审批效率、优化服务质效，以更长期、更精准、更普惠的金融服务，助力更多中小微企业稳经营、拓市场、增活力，为地方经济社会高质量发展注入持续强劲的金动力。

（通讯员 葛新颖）

“姓氏共富卡”助力乡村振兴

本报记者 付曦地 通讯员 郭昕昕

从一张银行卡出发，撬动千万级客流、十亿级授信，串联起文化认同、消费升级与产业振兴。广东南雄农村商业银行股份有限公司（以下简称“南雄农商银行”）的“姓氏共富卡”实践，为农村金融机构如何深挖地域文化资源、服务扩大内需战略提供了生动样本。

南雄素有“中华姓氏文化名都”之称，是广府文化的发祥地，承载着珠三角及海外7000万广府后裔的寻根情结。南雄农商银行敏锐捕捉这一独特文化资源，创新推出“姓氏共富卡”，将抽象的文化符号具象化为可支付、可享权、可传播的金融载体。

此卡面设计深度融合广府姓氏文化，选取珠玑古巷、梅关古道等本土人文地标元素，目前已开发127个姓氏的专属卡面。一张银行卡，由此成为连接血脉与故土、情感与消费的“文化信物”。

为将“流量”转化为“留量”，南雄农商银行联合当地18家特色头部商家，打造“惠行”“雅住”“乐玩”“嗨吃”“爱购”五大权益体系，覆盖从交通出行到餐饮购物的全链条旅游消费场景。

持卡游客不仅在珠玑古巷感受历史底蕴，更能全程享受专属折扣。这一“一站式”沉浸式消费闭环，有效拉长了游客停留时间，将南雄从“一日游”中转站升级为具有强吸引力的消费目的地。

消费端的火热，最终反哺产业端。依托“姓氏共富卡”带来的客流与现金

流，南雄农商银行成为当地“百千万工程”整体授信10亿元，精准投向种植、养殖、农产品加工及农家乐等乡村经营主体。

南雄市古田农业开发有限公司是一个典型范例。这家位于珠玑镇的综合农业龙头企业，过去以销售初级农产品为主，附加值有限。在企业计划建设加工车间、引进精炼及深加工生产线之际，南雄农商银行主动上门，量身定制金融服务方案，及时注入信贷资金，助力企业实现“田园变公园、产品变商品”。

从田间鲜蔬到精深加工的农创产品，再到可供游客体验的农耕研学项目，“姓氏共富卡”不仅激活了需求侧消费力，更引导了供给侧产业升级。随着游客量攀升，当地特色农副产品伴手礼销量显著增长。

如今，在“多措并举扩大乡村消费”的政策背景下，“姓氏共富卡”的实践具有重要的行业参考价值：一是找准文化支点，将金融功能拓展至文化传承领域，激活“寻根经济”这一独特资源禀赋；二是构建消费闭环，通过场景整合实现流量价值最大化；三是强化产融结合，以消费端带动产业端，形成可持续发展的内生增长动力。

下一步，南雄农商银行将持续深化“金融+文化+消费”创新模式，丰富消费场景、强化产业联动，为扩大消费、促进共同富裕贡献更多农金力量。

为「新农人」保驾护航

在湖南省安乡县焦圻镇，提起胡佑军和他的湖南柚君家庭农场，乡亲们都会竖起大拇指。从最初的一片荒地，到如今198亩的规模化果园，胡佑军用汗水和智慧，在这片土地上描绘出一幅现代农业的生动画卷。而在他身后，湖南安乡农村商业银行股份有限公司焦圻支行（以下简称“安乡农商银行焦圻支行”）正以金融力量帮助这位“新农人”圆梦。

走进湖南柚君家庭农场，放眼望去，三红蜜柚、沙田柚挂满枝头，纽荷兰脐橙郁郁葱葱，阳光玫瑰葡萄架下绿荫如盖。“当时就是看准了水果种植的前景，加上我们这里的土壤气候条件适合柑橘柚类生长。”胡佑军回忆说。当初他毅然返乡创业，流转土地198亩，开始了艰难的创业之路。

多年来，胡佑军累计投入资金260万元，用于果园种植、养殖建设、道路硬化等基础设施。如今，湖南柚君家庭农场已种植三红蜜柚、沙田柚58亩，纽荷兰脐橙100亩，阳光玫瑰葡萄35亩。品种结构合理，早中晚熟搭配，既分散了市场风险，又延长了供货周期。

“以前这里路都不好走，下雨天车进不来，果子运不出去。”胡佑军指着宽敞的农场道路说，“现在好了，大货车能直接开到果园边上。”除了道路，湖南柚君家庭农场500多平方米的仓库、办公住宿房，100多平方米的养殖圈舍，500平方米的休闲小渔池，以及加工配套设施，让湖南柚君家庭农场俨然成为一个小型农业综合体。

“我们不仅种果子，还在探索‘种植+养殖+休闲’的立体经营模式。”胡佑军介绍，鱼池可以垂钓，养殖圈舍可以发展生态循环农业，未来农场将是一个集采摘、垂钓、餐饮、休闲于一体的田园综合体。

湖南柚君家庭农场的蓬勃发展，也为周边村民带来了就业机会。目前，湖南柚君家庭农场固定工人9人，高峰期用工超30人，有效带动了周边村民增收。胡佑军说，他最大的心愿就是通过自己的努力，把农场做大做强，带动更多乡亲一起致富。

“今年果园进入丰产期，需要大量追肥，加上葡萄架要更新，资金确实紧张。”胡佑军说。正当他为资金发愁时，安乡农商银行焦圻支行工作人员主动上门走访，了解到他的资金需求。经过实地调查和评估，安乡农商银行焦圻支行决定为其办理“产业担保贷”30万元。

如今，湖南柚君家庭农场的果树已经陆续挂果，站在果园高处，胡佑军眺望着这片倾注了全部心血的土地，信心满满地说：“有安乡农商银行焦圻支行的支持，我有信心把农场经营好，把品牌做起来，让更多人吃到我们安乡的优质水果。”

在乡村振兴的大潮中，像胡佑军这样的“新农人”正乘风破浪，用勤劳和智慧书写着新时代的田园牧歌。而安乡农商银行焦圻支行，正以更优质的金融服务，为这些追梦人保驾护航。

（通讯员 马 颜）

扎实走访 精准服务

本报记者 谢元辉 通讯员 王文静

野联社小店信用社工作人员得知，他们第一时间上门对接，在对企业经营状况、投资项目及资金需求深入调研和综合评估后，及时提供900万元授信，有效解决了企业发展的燃眉之急。

今年以来，博野联社扎实推动“一池两新万企”行动落地见效，有效解决经营主体“融资难、融资贵”的问题。与此同时，在推进“一池两新万企”行动中，博野联社领导班子成员充分发挥“领头雁”作用，带头对接当地市场监督管理局、发展和改革委员会、税务局等相关部门，精准获取企业清单。

烟火点亮“不夜城”

夜幕降临，汉江之畔的湖北省十堰市郧阳区柳陂镇龙韵村灯火璀璨。武当不夜城景区内，千盏宫灯流光溢彩，武当武术展演刚柔并济，特色美食香气四溢，文创摊位人头攒动……作为鄂西北首个乡村沉浸式夜游文旅项目，自2023年开街以来，武当不夜城累计接待游客超230万人次，蝶变为网红文旅地标，成为撬动郧阳夜经济的重要引擎。

繁华背后，离不开金融力量的持续赋能。湖北郧县农村商业银行股份有限公司（以下简称“郧县农商银行”）深耕本土、聚焦普惠，以精准服务与创新产品为支点，为武当不夜城注入源源不断的金融“活水”，推动夜经济业态加速成长。

面向文旅业态升级需求，郧县农商银行创新推出“文旅产业贷”产品，最高授信50万元，免抵押、免担保，审批时间压缩至3个工作日内，最快实现当天放款，有效满足短期资金周转需求。

针对小微商户轻资产、信用好的特点，升级“创业担保贴息贷款”，最高授信50万元，免抵押、免担保，审批时间压缩至3个工作日内，最快实现当天放款，有效满足短期资金周转需求。

面向文旅业态升级需求，郧县农商银行创新推出“文旅产业贷”产品，最高授信50万元，免抵押、免担保，审批时间压缩至3个工作日内，最快实现当天放款，有效满足短期资金周转需求。

此外，郧县农商银行还推出“商圈专项授信”，截至2026年4月，累计投放各类贷款1.2亿元，支持商户180余户，其中创业担保贴息贷款4500万元，切实为夜经济发展提供资金保障。

在破解融资难题的同时，郧县农商银行进一步向消费场景延伸服务链条，推动“融资+支付+惠民+宣传”一体化发展。

（通讯员 朱 江）