

服务送田间 省时又省心

——阜平联社挎包服务队护航“三夏”丰收

“三夏”时节，河北省阜平县的金色麦田里，收割机轰鸣穿梭，农户们顶着烈日抢收小麦。今年，在田间劳作的村民，不用奔波乡镇银行网点，就能享受到实打实的金融服务，因为身着工装、佩戴“阜平联社”标识的阜平联社农村信用合作联社（以下简称“阜平联社”）挎包服务队队员，穿梭在麦收一线，一边送上矿泉水、遮阳帽等防暑物资，一边讲解贷款政策、普及反诈知识。

“天这么热，你们还专门跑到地里来讲政策、送服务，真是太贴心了！”抢收小麦的农户说。这是阜平联社贴合“三夏”农忙时节，扎实推进“一池两新万企”行动的鲜活场景。

针对农忙时节，农户分身乏术，没空跑银行问政策、办业务等实际问题，阜平联社依托党建引领，组建“党支部书记+党员骨干+业务能手”挎包服务队，打造流动服务站，提供全天候、零距离的“三夏”专属金融服务，把服务送到田间地头，让农户融资省时、省心，更好地支持“三夏”生产。

高温农忙季，做好防暑工作，保障民生安全很关键。针对盛夏收割的高温作业环境，阜平联社挎包服务队深入全县各村麦田一线，扎实开展送清凉活动，累计送出500瓶矿泉水、200顶遮阳帽、500把扇子等防暑物资。

在麦收现场，阜平联社利用农户空闲时间普及高温防护、田间安



阜平联社挎包服务队将服务送到田间

通讯员 李金媛摄

全作业知识，提醒农户错峰劳作，用细致入微的温情服务，守护一线农户和农机作业人员的身体健康，为农忙生产筑牢安全基础。

服务不止于暖心慰问，更聚焦农户实打实的金融需求。依托田间流动服务阵地，阜平联社挎包服务队扎实推进“一池两新万企”行动，认真开展接地气、全覆盖的金融宣讲。

围绕粮食安全核心，阜平联社挎包服务队重点解读“惠农快贷”、帮扶小额信贷等专属涉农产品，详细介绍“三夏”专属绿色通道优化审批、利率优惠、高效放款等惠民政策和举措，精准对接农户夏收复种、农资采购、农机维修等阶

段性资金需求。

阜平联社挎包服务队还直击农村金融风险痛点，通过真实案例讲解、现场答疑的方式，普及防范电信诈骗、非法集资、非法放贷等知识，累计解答群众金融咨询50余条，切实提升村民风险防范能力，守住百姓“钱袋子”。

一位种粮大户说：“买农资、修机器还差点钱，现在又是农忙，没空去银行，听完讲解，利率划算、放款还快，真是帮我们解决了大难题。”

针对农忙时节农户资金周转难题，今年阜平联社挎包服务队将服务直接送到田间，精准解决了问题，获得了广泛好评。截至6月

末，阜平联社涉农贷款余额24.49亿元，普惠型农户和普惠型小微企业贷款余额18.43亿元。

护航“三夏”生产中，阜平联社打出一套金融保障“组合拳”：在资金投放上，专项预留涉农信贷额度，优先保障农资供应、粮食收购等重要领域资金需求；在服务模式上，推行“网点延时营业+服务队巡回上门”服务机制，破解农忙时段金融服务脱节问题；在审批效率上，建立涉农贷款快速响应机制，压缩审批流程，实现贷款申请、审核、放款全流程提速，符合条件即可快速放款；在需求对接上，逐村逐户摸排农户农忙资金缺口，精准建档、按需授信，提前储备金融“活水”，精准赋能“三夏”生产。

从送清凉、宣政策到畅融资、防风险，阜平联社将多种硬核举措落地田间，让普惠金融服务真正走进地头、直达农户手头。提供“三夏”专项服务，是阜平联社传承农信挎包精神、践行“农为本、兴百业、惠万家”的生动实践。

依托党员先锋力量，阜平联社以流动式、全方位、零距离的精准服务，持续深化“一池两新万企”专项行动，用有温度、有速度、有力度的金融支撑，守护粮食丰产丰收，为县域经济高质量发展 and 乡村全面振兴注入坚实的农村金融力量。

（通讯员 李金媛）

守护一江碧水 润泽一方沃土

江苏省江阴市坐落于长江下游河口南岸，长江是这座城市发展的命脉。近年来，江苏江阴农村商业银行股份有限公司（以下简称“江阴农商银行”）将绿色金融深度融入经营发展，聚焦长江岸线生态修复与文旅活化，创新金融产品、优化信贷机制、强化数字赋能，以实实在在的行动守护长江生态岸线。

早在2011年，江阴市委、市政府便提出建设现代化滨江花园城市的战略目标，此后持续推进沿江码头、轮渡业务、工厂等搬迁腾退，东西向连片拓展滨江生态岸

线，陆续建成船厂公园、鲃鱼港公园、韭菜港公园、黄田港公园等一批高品质滨江生态公园。在这一过程中，江阴农商银行充分发挥地方银行的资金与服务优势，以金融力量助力企业搬迁与绿色升级。

江苏长博集团有限公司（以下简称“长博集团”）是江阴一家主营长江汽车轮渡的企业。2018年，企业响应滨江花园城市建设号召，将轮渡业务整体从原黄田港迁至江阴申港。江阴农商银行为其授信3000万元，支持轮渡业务搬迁及绿色转型升级。

借助这笔资金，长博集团顺利完成轮渡搬迁，并对船舶进行全面绿色升级——每艘船加装污水收集装置，符合内河船舶检验相关标准；轮渡由原有28年渡升级为32年渡，单次承运能力明显提升。

除了资金支持，江阴农商银行还以数字化平台激活滨江文旅资源，让生态江岸焕发全新生机。

此前，江阴农商银行与江阴市文体广电和旅游局紧密合作，共同推出江阴首个一站式数字文旅生活平台——“乐澄文旅”小程序。该平台集吃、住、行、游、购、娱等

服务于一体，既为市民和游客提供便捷的旅行规划工具，又为特色文化产业搭建了对外展示的官方窗口。平台整合了长江沿线重要文旅资源，涵盖远望二号船、江阴长江大保护展示馆等标志性景点。上线至今，已为长江沿线各景区带来近10万人次浏览量。

金融赋能，长江岸线烟火气持续升腾。如今，每到傍晚或周末，江边步道上便熙熙攘攘。游人或漫步滨江公园，或打卡远望二号船；沿线的商户也纷纷支起摊位，各类文化节、市集活动轮番登场。一幅“人民保护长江、长江造福人民”的生动画卷，正沿着江岸徐徐展开。

（通讯员 吴 嫣）

信贷烛光点亮庄浪宫灯

走进庄浪县丰农工艺品有限公司（以下简称“丰农公司”）占地8000平方米的多功能生产基地，烫印花、串骨架、缝灯笼罩、拉金条等20余道工序在工人指尖流转，素铁丝与绸布在工匠手中化作流光溢彩的艺术品。厂区集培训、研发、生产、展览、销售于一体，生产大红植绒灯笼、仿羊皮灯笼、传统八角宫灯等品类。庄浪宫灯的传承之路，藏着一代代手工艺人的坚守与求索。丰

农公司负责人宋小霞深耕制灯技艺数十载，从选材到成器，每道工序都恪守传统章法。随着市场需求持续扩大，宫灯产业逐步从家庭零散制作转向集中化生产，但行业季节性、资金回笼慢的短板，让原材料采购、生产设备升级一度成为制约企业发展的瓶颈。

中国农业银行股份有限公司庄浪县支行（以下简称“农行庄浪县支行”）立足甘肃省庄浪县实际，针对宫灯产业特点，组建

专项服务团队，以“结算e贷”为核心产品为丰农公司量身定制金融方案，及时发放98万元贷款，有效缓解了企业原材料采购与设备升级的资金压力。

为支持产业集群发展，农行庄浪县支行构建“企业+车间+农户”全链条金融服务模式，针对不同经营主体推出差异化信贷产品，目前已累计向宫灯产业企业发放贷款150万元。

（通讯员 高 琦）

面对面问需促发展

本报记者 朱柳蓉 通讯员 黄明毅 蒙俏俐



农行罗城县支行服务团队走访水产养殖户

通讯员 蒙俏俐摄

农业生产的经营周期和特点，推介信贷产品，解答群众提出的问题。

截至6月中旬，农行罗城县支行累计投放“惠农e贷”“助业

贷”“富民贷”等“三农”个人贷款超4200万元，重点支持当地群众发展甘蔗、桑蚕、生猪、肉牛等特色种养业，实现增收致富。

跨越千里的“养虾梦”

——水城联社有效助力群众异地致富

走进浙江省绍兴市越城区滨海街道海涂水产养殖基地，只见虾塘水波荡漾，一片生机勃勃的景象。这背后，与一群来自贵州省六盘水市水城区的“新浙商”密切相关。

这群“新浙商”是以黄兴海为领头人的20余户农户，他们跨越千里，在浙江扎下根来发展南美白对虾养殖，在水城县农村信用合作联社（以下简称“水城联社”）持续不断的信贷支持下，蹚出了一条异地抱团致富的新路子。

“看塘人”变“领头雁”

故事要从2003年说起。那时，30多岁的水城区新街彝族苗族布依族乡二台村新寨组村民黄兴海到浙江打工，起初为老板看守虾塘。守塘期间，黄兴海凭着踏实勤奋的干劲，不仅将虾塘打理得井井有条，还精通了虾养殖技术。

几番思量后，黄兴海决定自己创业发展水产养殖。浙江的气候和水土更适宜虾生长，但启动资金从何而来？黄兴海回到了家乡，2021年首次在水城联社杨梅信用社的支持下，申请了13万元“致富通”农户小额贷款。有了这笔宝贵的资金，黄兴海的创业之旅在浙江正式起航。

一花独放不是春。黄兴海的成功让二台村新寨组和毛角墪组的乡亲们看到了致富的希望。在他的带领下，两个寨子20多户居民纷纷

跟随黄兴海的脚步，举家来到浙江开启养虾生活。如今，养殖规模已发展到2000多亩虾塘，形成了颇具规模的水城异地养殖产业带。

科学养殖结硕果

在滨海街道海涂水产养殖基地，乡亲们有着一套雷打不动的“养殖时间表”。每年春节前，大家先挖好虾塘、放满水，然后回贵州过年；过完年，大家便向杨梅信用社申请贷款，回浙江买好调节水质的药物，将水质酸碱度调整好，为新一年的养殖做好准备。

3月天气转暖，虾苗入水，机器每天不停地运转，投喂饲料。等虾长大到不会被鱼吃掉的时候，再投入鱼苗开始混养。在异乡的9到10个月里，乡亲们倾注了全部心血。中秋节前后，丰收依次到来，开始卖虾，卖完虾又可以卖鱼。一般情况下，一个10亩地的虾塘一年投入约10万元，如果风调雨顺，一季鱼虾的收益最高能达到25万元。

在这条产业链上，大家各尽其能。有能力承包虾塘的农户自己当老板，雇佣工人一起养殖，自担风险；自己暂无能力承包的，便夫妻俩一起帮别人看管虾塘，每个月也能有1万元的稳定收入，日子越过越红火。

上门服务解农忧

这条异地致富路，离不开水

城联社的长期保驾护航。每年过完年，是养殖户购买调水药、虾苗、饲料等大量使用资金的集中期。

水城联社急群众之所急，通过高效的信贷服务，把资金及时送到养殖户手中。截至目前，杨梅信用社对这两个寨子养虾人员的贷款支持余额已达400万元，成为了他们在异乡创业最坚实的后盾。

更令乡亲们感动的是，水城联社的服务不仅体现在资金支持上，还延伸到了千里之外的虾塘边。夏天最热的时候，水城联社专门组织金融服务队伍赶赴浙江，实地走访乡亲们的虾塘。工作人员顶着烈日，踩着泥泞的塘埂，不但为乡亲们送去家乡的亲切问候，而且现场了解养殖经营情况，为他们提供融资规划、反诈宣传等面对面的金融服务，让大家在异乡也能感受到“娘家”的温暖。

随着产业的稳定，乡亲们在浙江逐渐定居，每年水城联社春节前迎接他们回乡，盛夏时走访浙江，候鸟式金融服务如春风化雨，滋润着群众的创业梦想。

截至2026年5月末，水城联社“致富通”农户小额贷款余额50.27亿元，今年以来累计发放2.31亿元，支持农户在家乡及异地干事创业，让更多像黄兴海一样的创业者在致富的道路上走得更稳健、从容。

（通讯员 何美龄）

农村金融服务要找准发力点

李华伟 罗尔豪

农业农村现代化，离不开金融“活水”的精准滴灌。前不久印发的《加快农业农村现代化“十五五”规划》锚定2030年阶段性发展目标，提出“十五五”时期“推动基本实现农业农村现代化、农村基本具备现代生活条件取得重大进展”。对标农业农村现代化建设新任务新目标，农村金融服务要找准发力点，打通服务堵点、补齐供给短板，紧跟农业农村现代化建设步伐，推动农村金融服务与农业农村发展同频共振。

农村金融服务跟上步伐，要构建和农业农村现代化相匹配的信贷体系。农业农村现代化的核心在于科技创新与效率提升。如农业机械化、智能化广泛应用，无人机、智能灌溉系统等；农业产业链的延伸与融合；绿色农业推广，如有机农业、生态农业等；农业经营主体的多元化，包括家庭农场、合作社、农业企业等。农业农村现代化发展需要大规模的基础设施建设和技术投入，这些项目回报周期较长，需要银行提供长期、稳定的信贷支持。传统的农业信贷模式难以满足现代农业的资金需求，尤其是在贷款期限、额度、风险控制等方面存在明显不足。这就需要金融机构转变理念，增加对农业基础设施、技术创新和数字化农业的长期贷款支持。针对农业农村现代化特点，开发定制化金融产品，如绿色信贷、科技贷、供应链金融、技术融资等，改变过去农业产业和金融产品不匹配的老问题。强化金融与科技组合，利用大数据、人工智能等金融科技手段提高金融服务效率和覆盖面，为农业农村现代化提供更加便捷、高效的金融服务。

农村金融服务跟上步伐，要全力破解农户融资难的老问题。长期以来，信息不对称、抵押资产不足、风险控制难，一直是制约农村金融发展的核心障碍，不少农户、新型农业经营主体面临融资门槛高、融资贵的问题。政府部门要加快推进农村资产确权颁证和抵押登记制度建设，扩大农村抵质押物范围，让土地经营权、畜禽活体、农业设施都能变成合格的抵押物，把农户手里的“死资产”变成能贷款的“活资金”；加快数字化转型，用大数据打通涉农信息孤岛，把农户生产经营信息、信用记录转化为可评估的信用资产，推广基于大数据的纯信用普惠贷款，让农户不用抵押担保就能拿到贷款；加快完善农村信用体系，打破部门之间的信息壁垒，让金融机构能更精准地评估风险，在降低金融机构风险的同时，扩大金融服务覆盖范围。

农村金融服务跟上步伐，要构建分工协同的现代化支农体系。政策性金融要聚焦高标准农田、农田水利等长期公益性项目，加大中长期贷款投放；商业性金融要聚焦县域富民产业、新型农业经营主体，创新适配“三农”特点的金融产品；农村中小金融机构要扎根基层，发挥贴近农户的优势，做好小额普惠金融服务。同时，要强化财政政策和金融政策协同联动，落实好支农支小再贷款、专项贷款贴息等货币政策和财政政策，用足用好地方政府风险补偿、融资担保、补贴奖励等工具，把财政政策和信贷、保险等金融工具结合起来，分担金融机构支农风险，在提高金融机构支农积极性的同时，撬动更多金融资源投向“三农”领域薄弱环节。

业界视点