

# “小魔芋”成为“大支柱”

——云南省镇康县推动特色产业提质升级

本报记者 郑 义 通讯员 李建军 段子善

夏日时节，走进云南省镇康县的坚果林、咖啡林和玉米地，套种的魔芋刚刚出苗，一派生机勃勃。

曾经不起眼的山间小魔芋，如今在这片边疆热土上，正成长为撑起群众增收、推动县域发展的富民大产业。

## 破解“单打独斗”困局 林下套种一地双收

为用好活土土地资源，镇康县大力推广林下套种模式，在坚果林、咖啡林和玉米地地下套种魔芋。

农技人员常态化下沉田间地头，现场开展技术指导，让群众实现一亩地双份收入，有效解决了传统单一种植效益低、抗风险弱的问题。

“以前单种玉米，一亩地收入很低。现在一亩地能多赚好几千块钱。政府给我们提供优质品种，技术人员免费教技术，还有企业保底价收购，我们种得放心、干得踏实，收入越来越高，日子越过越红火。”凤尾镇丙弄坝村魔芋种植户周相军

看着刚出土的魔芋苗，笑容满面地说。

## 组织化“抱团”发展 三方共赢壮大村集体

散户种植、单打独斗，一直是特色产业做不大、赚不多的难题。为此，镇康县以村级魔芋专业合作社为纽带，把分散的农户集中起来，实行统一供种、统一培训、统一标准、统一服务、统一销售，有效解决了农户缺技术、怕滞销、议价弱的问题。同时，镇康县推行“622”利益分配机制，合作社盈余的60%分给社员、20%留作合作社发展基金、20%壮大村集体经济，实现农户增收、集体增益、产业壮大的三方共赢。

“有了保障，群众发展积极性自然就更高了，我们村的魔芋产业也越做越稳、越做越大。”凤尾镇芦子园村党总支书记李忠强说。今年以来，芦子园村打造出200亩魔芋良种扩繁基地，能为全村乃至周边乡镇提供优质种源，从源头把控魔芋品质、降低种植风险。

## 龙头企业牵引延链 鲜芋就地加工增值

产业要做强，关键在延链补链、提质增值。镇康县立足乡镇资源，积极培育引进魔芋加工龙头企业，推动产业从卖鲜芋向卖产品、卖精品转变，彻底改变以往“种得出、存不住、卖不远”的局面。目前，全县建成2座标准化魔芋加工厂，日处理鲜芋200吨至300吨，年加工能力可达3万吨至5万吨，实现鲜芋就地加工，就地增值，直接带动40多名群众就近务工、家门口就业。

“我们依托龙头企业牵引，建基地、抓加工、拓销路、稳就业，既解决了群众卖芋难的难题，又通过精深加工提升魔芋附加值，持续带动群众增收、壮大集体经济，真正让小魔芋成为富民强乡的支柱产业。”凤尾镇副镇长杨冬才说。

## 政策托底全域保障 绿水青山变金山银山

产业持续发展，离不开政策托底、全域保障。县级层面把魔

芋产业纳入全县特色产业总体规划，出台专项扶持政策，设立产业发展基金，通过资金补贴、贷款贴息、技术培训、基础设施配套等一系列举措，全方位为魔芋产业保驾护航。同时，镇康县积极对接科研院所，持续开展良种繁育、绿色防控、精深加工技术攻关，破解种源不足、病害多发等瓶颈，推动魔芋产业与坚果、咖啡等特色产业融合发展、互补增效。

针对部分山区群众产业基础弱、缺技术、缺资金等问题，镇康县深入开展产业调研，精准识别产业困难户2063户9021人，建立“一户一需求、一村一清单、一乡一汇总”的精准帮扶台账。全县1677名干部结对帮扶，为群众“一户一策”制定帮扶措施3021条，实现帮扶全覆盖、责任全落实。

镇康县农业农村局副局长刘宏介绍，通过“户有增收产业、村有合作组织、乡有龙头企业、县有配套政策”的联动模式，镇康县形成了农户得实惠、集体有积累、乡镇兴产业、全县强经济的良好发展格局，以特色产业之兴，持续激活边疆乡村振兴新动能。

截至目前，全县共有魔芋种植面积1.71万亩，年产量0.75万吨，产值6500万元，带动2600多户农户稳定增收。如今，产业富民成效实实在在、看得见摸得着，镇康县的绿水青山正加速转化为金山银山，产业兴、农民富、乡村美的画卷在边陲大地徐徐展开。

化生产，增强农户收益稳定性。

围绕县域农业发展需求，联合会主动承接农业项目，参与高产试验、粮食单产提升等示范任务，多项试验成果获评优秀。在推进农业社会化服务方面，联合会探索开展规模化土地托管服务，带动小农户与现代农业发展有效衔接，推动农业生产由分散经营向集约化、专业化转变。

如今，联合会已成为连接政府、市场、农户的重要纽带。通过整合资源、优化服务、延伸产业链条，联合会不断激发农业经营主体活力，为通榆县乡村振兴和农业现代化发展提供坚实支撑。

## 科技兴农促发展

本报记者 王天武 通讯员 陈宝林 郭洪伟

从技术指导到农资采购，从金融支持到产销对接，吉林省通榆县新型农业主体联合会（以下简称“联合会”）把服务触角延伸到农业生产链条，聚焦新型农业经营主体发展需求，持续完善服务体系，助力农业增效、农民增收，为乡村振兴注入动能。农业现代化，关键靠科技支撑。联合会坚持科技兴农，持续开展农业技能培训和政策宣传，累计举办专题培训班11次，培训会员900人次，通过线上平台发布惠农政策、种植技术、病虫害防治等实用信息260条，让农业技术服务更加便捷高效。

为提升农业生产科技水平，

联合会积极链接科研资源，聘请吉林农业大学等专家组建技术服务团队，配套智慧农业设施，开展全过程技术指导。

针对农户分散采购成本高、议价能力弱等问题，联合会发挥组织优势，整合上下游资源，开展农资集中采购服务，累计采购滴灌带及配套配件、优质化肥等农业生产资料，物资总价值超过3000万元。

产业发展，既要种得好，也要卖得好。联合会积极对接外部市场资源，与大型国有企业、省级农业科技等企业开展合作，大力发展订单农业，推动专用玉米、绿豆等特色农产品实现订单

## “和美乡村直播间”助力群众增收

本报记者 吴 昊 通讯员 徐鑫鑫 李晶晶

清晨，安徽省桐城市孔城镇跃进村党群服务中心，直播灯亮起，村干部化身“主播”，用接地气的乡音推介刚采摘的新鲜蔬菜；镜头另一端，网友下单购买，村民收获增收喜悦。

一部手机、一方屏幕，成为连接乡村产业与群众需求的新纽带。2025年12月以来，桐城市创新打造“和美乡村直播间”，将政策宣讲、带货助农、民意收集等功能搬上云端，推动直播间从“卖货窗口”向“服务群众、基层治理”平台转变。

过去，农产品销售难一直困扰着不少村民。跃进村村民姚王贵今年81岁，每逢梅雨季节，蔬菜不易保存、销路不畅，他常常凌晨四点坐公交进城赶集，往返数小时，遇到行情不好时，辛苦种出的蔬菜只能低价处理。如今，村民有了新的销售渠道。跃进村成立一支由4名“90后”村干部组成的“带货小分队”，一边走访摸排农户蔬果产销情况，一边通过直播推介本地农产品，同时协调物流配送，让田间地头的“土特产”搭上线上销售快车。

“和美乡村直播间”不仅是助农增收的新渠道，也是群众表达诉求的新平台。在范岗镇杨安村，村民可以在线留言反映问题，村干部及时回应、线下办理，实现“线上收集、线下处置、结果反馈”的闭环服务。

目前，桐城市已建成44个“和美乡村直播间”，平台总播放量达1419万次，带货助农增收超过80万元。小小直播间，连接产业与市场，也连接干部与群众，成为推进乡村全面振兴、提升基层治理能力的重要载体。



7月22日，位于浙江省德清县钟管镇南舍工业区的浙江奥加汽车零部件制造有限公司生产车间，工人们在赶制出口内燃机配件订单。

姚海翔摄/中经视觉

## 山海携手产业提质

## 平台赋能特产热销

本报记者 吴舒睿 通讯员 马富平 刘晓艳

山海虽远，协作情深。甘肃省渭源县抢抓东西部协作重大机遇，充分利用山东省青岛市在人才、科技、产业等方面优势，聚焦食用菌产业发展短板，深化政府、高校、企业三方联动，以科技赋能、产业升级、市场拓展为抓手，推动滑子菇产业由分散种植向标准化、规模化、产业化发展，让“小菌菇”成长为带动群众增收、助力乡村振兴的“大产业”。

走进甘肃鑫瑞坊农业发展有限公司现代化食用菌基地，一座座标准化菇棚整齐排列，棚内菌香扑鼻，工人们正忙着采摘、分拣、装运滑子菇，一派繁忙景象。

作为渭源县东西部协作重点示范项目，基地已建成集菌种培育、菌棒生产、标准化种植、分拣加工、仓储销售于一体的全产业链体系，实现了食用菌产业由单一种植向全链条发展的跨越。

“以前农户种植比较分散，技术标准不统一，产量和品质波动较大。现在依托东西部协作项目，产业发展越来越规范，真正走上了规模化发展道路。”基地负责人张晓庆介绍，目前基地建成标准化菇棚210座，年产优质菌棒1500万棒，其中滑子菇菌棒400余万棒。通过菌种优化、标准化生产和精细化管理，滑子菇优质品率由75%提升至95%以上，产品品质和市场竞争力显著增强。

产业发展不仅提升了效益，也为当地群众带来了稳定就业机会。基地充分发挥联农带农作用，常年吸纳周边60余名群众稳定就业，季节性用工120余人，年发放务工工资105万元，让越来越多群众实现了家门口就业、稳定增收。

产业提质升级，离不开科技支撑。依托东西部协作搭建的平台，青岛农业大学充分发挥科研和人才优势，组织专家团队常态化深入渭源县开展技术帮扶，把科研成果送到生产一线。“以前主要靠经验，温湿度掌握不好，容易出现出菇不整齐、病害多等问题。现在专家经常到基地指导，我们按照技术规范管理，种植越来越有底气。”相关基地技术员说。

青岛农业大学帮扶专家程邦仲说：“针对渭源县气候特点，专家团队持续开展菌种优化和工艺改进，解决了滑子菇产量不稳定、品质参差不齐等问题，进一步提高了产品质量和生产效率。东西部协作最大的优势，就是把高校科研优势与地方产业需求紧密结合，让科技成果真正转化为产业发展动力。”

借助东西部协作搭建的平台，渭源县积极加强产销对接，在巩固当地市场的同时，依托“青岛渠道”不断拓展沿海市场，推动优质滑子菇进入周边地区销售。如今，渭源县滑子菇产业已形成“科技赋能提品质、产业升级增效益、市场拓展促增收”的良性发展格局，滑子菇年销售额突破300万元，品牌影响力和市场知名度持续提升。

## “寸土”挖潜力 “向新”求突破

——四川省青神县探路县域工业高质量发展

本报记者 戚 原 通讯员 陈 甜

土地资源，如何承载产业发展？传统制造，如何孕育新质生产力？在四川省眉山市青神县，一场围绕土地集约利用、产业集群培育、发展动能转换的系统性变革正在展开。

今年1月至6月，四川青神经济开发区规上工业总产值达52.36亿元；先后入选全国“专精特新”装备制造基地、四川省精密传动件产业集群。从“寸土”中挖潜力，从“向新”中求突破，青神探索出一条县域工业高质量发展的特色路径。

### 向土地要空间

土地，曾是制约青神工业发展的瓶颈。破解空间约束，青神县把改革作为突破口，围绕主导产业发展需求，在全省率先探索工业用地“弹性出让”制度，根据企业发展阶段和实际需求，在法定年限内灵活设置10年至50年不等的出让期限。

与此同时，青神县建立土地利用绩效考核机制，将企业亩均效益与土地续期挂钩，推动土地资源从“粗放使用”向“精准配置”转变。

“弹性出让+综合考评”的管理模式，实现了土地集约利用、企业成本降低、产业效益提升的多重效益，并入选全国自然资源节约集约示范案例。

土地活起来，空间也随之拓展。青神县开展开发区目录审核修订工作，将园区核准面积扩大至6.13平方公里，通过盘活闲置土地325亩、新建标准厂房13.9万平方米，推动企业实现“腾笼换鸟”。

同时，青神县争取专项债、国债资金28.1亿元，实施道路、水电、污水处理等基础设施项目11个，持续提升园区承载能力。

在金茂源（西南·青神）表面处理循环经济产业园，一栋栋标准

化厂房拔地而起。这里创新采用“工业上楼”模式，厂房首层高10米，二至四层高8米，楼面承重是普通工业厂房的4倍，园区容积率达到1.6。

“这种模式最大限度满足了企业生产工艺需求，提高了单位面积投资强度和土地产出效率。”园区负责人张黎明说，亩均效益的提升，成为产业发展的鲜明注脚。

### 向服务要动能

空间拓展了，服务必须跟上。青神县建立企业梯次培育机制，对开发区177家企业实行“一企一策”网格化包保，提供全生命周期服务。

走进四川恒佳时代精密科技有限公司生产车间，机器高速运转，一批批新能源汽车座椅滑轨、防撞梁等精密零部件正在下线。

作为比亚迪、赛力斯、五菱、奇瑞、吉利极氪等车企供应链企业，企业投产后订单快速增长，却面临员工短缺、仓储不足等问题。企业有需求，四川青神经济开发区就响应。青神经济开发区主动对接人力资源机构，联动周边乡镇，帮助企业累计招聘一线工人170余人；同时协调企业租用厂房解决仓储难题。“目前公司处于满负荷生产状态，预计二季度产值将超过1.2亿元。”四川恒佳时代精密科技有限公司副总经理邓琳心说。

项目建设同样一路护航。四川环龙新材料有限公司推进斑布健康竹产业园二期项目，青神从项目审批、用地保障到施工推进、配套建设全程服务，推动项目加快落地。

“这样的营商环境，让企业对项目投资、做大做强充满信心。”四川环龙新材料有限公司首席质量

官张家宣说。

精准服务换来产业集聚。截至目前，四川青神经济开发区已发展规上工业企业57家，拥有全省标志性链主企业2家，主导产业集聚度达到82.3%。

### 向未来要增量

传统产业提质升级的同时，青神把目光投向新能源新材料等未来产业。依托1500亩新能源新材料产业园，青神设立产业引导基金，聚焦新能源新材料领域精准招商、精准投资。

今年以来，青神已签约10万吨钠离子正极材料等项目，钠离子电池、新能源装备智能制造等领域企业相继落地。其中，浙江一家钠电池正极材料头部企业将西南地区总部基地布局青神，总投资25亿元，规划建设年产10万吨钠离子电池正极材料和1GWh储能电池系统生产线。

围绕链主企业，青神推动“产业链、创新链、资金链”深度融合，加快形成涵盖核心材料、设备供应、电芯制造、应用场景、回收利用等环节的产业生态。同时，一家国家级专精特新“小巨人”企业、深圳市“潜在独角兽”企业计划在青神建设新能源锂电池装备智能制造基地，项目总投资约10.87亿元，全部建成后预计年销售收入15亿元。

未来，青神将持续深化要素市场化配置改革，推动产业向高端化、智能化、绿色化方向迈进，为县域工业高质量发展探索更多“青神样本”。

“万千气象看四川”

县域经济高质量发展

