

■特别关注

精准匹配 支农支小

——山东临沭农商银行多维度服务支持乡村振兴

“得益于国家政策好，也得益于临沭农商银行长期持续不断的信贷支持，今年收购800万斤小麦。”临沭县红方食品有限公司负责人张秀亮开心地说，“一开始贷款50万元，随着规模逐步扩大，贷款逐步提高到100万元、170万元、270万元，现在达到490万元，一次授信3年，额度内可循环使用，十分方便。”

临沭县红方食品有限公司位于山东省临沭县青云镇，是一家主要从事小麦收购、存储、加工、销售的企业。张秀亮是山东临沭农村商业银行股份有限公司（以下简称“临沭农商银行”）支持的众多经营者之一，也是临沭农商银行赋能县域经济高质量发展、支持乡村振兴的生动写照。

围绕产业优服务

临沭是全国闻名的柳编工艺之都和柳编产业基地，全县有柳编企业100多家，临沭县柳之韵工艺品有限公司是众多柳编企业中很有代表性的一个。

“最早做柳编工艺品，后来根据市场变化和客户需求，增加了藤编，以及制造铁艺工艺品和户外灯具等项目。”临沭县柳之韵工艺品有限公司法定代表人王贵达说，“我们产品主要出口，资金回笼周期相对较长，保持资金充足很关键。2012年订单增加急需补充购买原材料资金，多亏临沭农商银行提供了200万元授信。现在授信提高到1300万元，订单不断，几乎没有淡旺季之分。”

支持乡村振兴过程中，临沭农商银行认真贯彻落实全省推进乡村振兴工作部署，紧扣全县“北瓜南豆、东莓西栗、中部食用菌、全域白羽鸡、全链机械化”特色产业布局，以乡村振兴重点产业和项目为主战场，坚持金融赋能、产业带动、普惠金融服务下沉一体推进，持续加大信贷投放力度、不断创新服务模式、全面延伸服务触角，为乡村振兴强村兴农富民一体化发展注入源源不断的金融动能。

支持乡村振兴过程中，临沭农商银行坚守支农支小定位，扎实做好重点行业客群走访和“四张清单”客户营销服务工作，严格落实领导班子成员、支行行长、客户经理“235”下沉走访机制，引导更多人员深入村庄、社区、专业市场、产业园区开展营销服



临沭农商银行工作人员走访粮食企业

务，切实融入地方经济发展大局，对生产发展有信贷需求的及时提供信贷支持。

坚持应贷尽贷、能贷快贷，临沭农商银行依托257处农村金融服务点、29处营业网点，构建起“村两委+农户+周边商户+银行”服务体系，常态化开展驻点办公，激活无感授信客户1.35万户，真正把金融服务送到田间地头、送到农户家门口。

链式服务兴产业

李守友是青云镇人，种植地瓜多年，随着种植技术逐步成熟，牵头注册成立临沭县若凤种植专业合作社，带领更多农户一起种植地瓜。

去年，李守友因手头资金不足，影响到采购农资和产销储备，也影响了扩大种植地规模规模的计划。正当李守友为资金犯愁时，临沭农商银行工作人员上门走访，深入了解他的地瓜种植规模、经营现状及资金缺口，并及时给予20万元授信。有了信贷支持，李守友的地瓜种植面积已经发展到60余亩。

支持乡村振兴过程中，临沭农商银行将支持产业振兴作为助力乡村振兴的重要抓手，聚焦不同经营主体生产发展和信贷需求情况，坚持“一企一策”“一户一策”，精准匹配金融资源，推动辖内特色产业做大做强。

龙涛是临沂启翔农牧科技有限公司负责人，去年开始在临沭县大兴镇嘉禾村养殖白羽鸡。

龙涛介绍，现在有16个养鸡棚，每个鸡棚养殖6.6万只，40天出栏，一批约106万只，现在

最大的投入是买鸡苗和买饲料，资金量大还都是现金支付，今年2月购买饲料资金紧张，在临沭农商银行申请1500万元贷款，现在流动资金相对充足。

针对全县的白羽鸡、柳编、地瓜、蓝莓等主导产业，临沭农商银行推行“一链一策、全链覆盖”的链式金融服务模式，分别制定专项金融服务方案，从育种育苗、生产养殖到加工流通、外贸出口全环节匹配信贷产品，既为龙头企业提供综合授信支持，也为种养户提供专属信贷服务，全力提高服务不同经营主体的质量和水平。

凝聚合力添动力

坚持从实际出发、从客户需求出发，临沭农商银行根据乡村不同产业并结合季节特点，制定对应的营销方案和配套服务政策，全力提高信贷服务的针对性和有效性。

亿膳方营养食品（山东）有限公司是临沭县一家以从事食品制造业为主的企业。公司负责人刘林青介绍，旺季集中在中秋节前两个月和春节前两个月，去年12月赶制订单关键期，不巧购买原材料的资金出现缺口，是借助临沭农商银行提供的300万元贷款才顺利购买到原材料。

随着市场进一步打开，今年亿膳方营养食品（山东）有限公司订单大幅增加，对信贷需求进一步提高，临沭农商银行结合公司发展情况追加了300万元贷款，支持企业发展壮大。

支持乡村振兴过程中，临沭农商银行加强与地方党委政府对

接协作，主动对标全县乡村振兴发展规划，与当地政府签订金融赋能乡村振兴战略合作协议，建立双向联络、常态会商、项目共推工作机制，凝聚政银合力，共同推动乡村振兴各项任务落地见效。

支持乡村振兴过程中，临沭农商银行以整村授信为基础，将整村授信与支持乡村全面振兴深度融合，推行“批量授信、线上签约、随用随贷”服务模式，对辖内农户、新型农业经营主体，实行整体授信、名单制管理，做到“乡村振兴建设推进到哪里，金融服务就覆盖到哪里”。

与此同时，临沭农商银行全面推广农户无感授信，依托大数据精准画像，实现授信免申请、免担保、免跑腿，真正实现“数据多跑路、客户少跑腿”，让更多群众享受到更加方便快捷的金融服务，以多维度金融服务支持乡村全面振兴、支持县域经济高质量发展发展。

截至9月末，临沭农商银行实体贷款余额99.33亿元，较年初增加2.37亿元，户数21419户；其中小微企业贷款余额45.36亿元，户数2469户，临沭农商银行正将更多金融资源引向乡村振兴重点领域和项目。

（本报调研组/文图）

秋收时节，黑龙江省嫩江市粮食收储、种子加工等企业进入资金需求高峰期。为把“我为群众办实事”落到实处，黑龙江嫩江农村商业银行股份有限公司（以下简称“嫩江农商银行”）深耕县域、靠前服务，聚焦粮食收购、粮食加工全产业链经营主体，开辟信贷绿色通道，主动上门摸排需求，全力保障秋粮收购与涉农企业平稳运营。

粮食收储是秋粮上市后的关键环节。收储企业连接农户与市场，短期内资金需求高度集中，一旦资金周转不畅，既影响企业经营，也波及农户售粮进度。嫩江市中辉农副产品有限公司董事长韩辉对今年的资金保障有着切身体会。韩辉说：“我们最担心的就是收购旺季资金断档。农户卖粮需要现金支付，手里没资金就不能运转。嫩江农商银行的服务让我们感到很暖心，客户经理一次次上门，了解我们存在的资金缺口，为我们定制了收储贷款方案，并且审批快、放款及时，还能随借随还。收粮期间，资金一直跟得上。”

与粮食收储相比，种子经营资金需求同样集中，但时间节点更为靠前。种子企业需提前数月筹备收购资金，保障下一季供种。嫩江市圣源种子有限公司与嫩江农商银行新华支行基于该资金需求特点，形成了多年稳定协作关系。嫩江市圣源种子有限公司董事长段兰军表示：“我们从2012年开始与新华支行合作。这些年，感谢新华支行对我们的一路支持。种业公司需求资金量较大，收小麦种子一般在8月份左右，而每年6月份他们就会上门来询问资金需求，主动帮我们解决款项问题。”

嫩江农商银行新华支行行长闫冬表示，新华支行紧紧围绕粮食全产业链做好信贷扶持，覆盖种植、收购、仓储、加工各个环节，提前摸排种粮大户、收粮主体、粮食企业资金需求，开通粮食贷款绿色通道，落实优惠利率，简化办贷流程，解决粮食经营主体融资难、资金周转慢的问题，全力保障粮食收购资金供给，守护好地方粮食安全，助力农户增收、粮企做强。

从主动上门到量身定制，从快速审批到随借随还，嫩江农商银行以实际行动践行“我为群众办实事”，为秋粮收购注入了强劲的金融动能。嫩江农商银行副行长陈龙飞表示，当前正值嫩江秋收的关键期，作为扎根县域的本土金融主力军，嫩江农商银行专门统筹安排了15亿元专项信贷资金，定向投向粮食收购、粮食加工全产业链条经营主体。针对收储企业用款急、周转快、频次高的特点，嫩江农商银行简化审批流程，确保资金早落地、快见效，真正实现“钱等粮”，让收储企业收粮有底气，让种植农户卖粮不发愁。

服务下沉助农忙

柑橘产业是当地群众的致富主业，每到集中采收时节，果农、收购商户既要忙着采摘分拣鲜果，又要筹措资金用于雇工、农资采购、鲜果收购周转，资金周转、结算收款成为他们最关心的问题。资兴农商银行工作人员主动下沉到村组果园、果品收购集散点，走进农忙现场，一边协助果农搬运、分拣果实，一边实地了解种植户的生产经营难处。“每到采收的时候，雇工、收获就

要用钱，多亏农商银行给我们提供信贷支持，解了燃眉之急。”现场果农感慨。针对柑橘产业季节性资金需求特点，资兴农商银行依托“整村授信”工作基础，简化信贷流程，开辟柑橘产业助农绿色通道，推广线上惠农信用贷款，做到授信到户、随借随还，切实满足橘农短、频、急的融资需求，为果园管护、果品收购注入金融“活水”。

（通讯员 谢鑫杰）

江苏如皋农商银行助力特色农产品提品质拓销路——

“下原蓂荷”香飘全国

中秋时节，江苏省如皋市下原镇特产——国家地理标志产品“下原蓂荷”迎来采收旺季。江苏如皋农村商业银行股份有限公司下原支行（以下简称“如皋农商银行下原支行”）以精准金融服务，赋能特色产业发展，为江苏源味农业科技有限公司投放专项贷款，助力“下原蓂荷”产业规模化、品牌化、电商化发展，让乡土特产走出乡村、香飘全国。

“下原蓂荷”兼具食用与食疗价值，口感清香脆嫩、风味独特，是当地群众中秋家宴、待客送礼的特色佳品。江苏源味农业科技有限公司是下原镇重点农业龙头企业，专注于蓂荷的标准化种植、精深加工与线上销售。随着市场需求持续扩大，企业面临厂房升级、设备更新、资金周转紧张等问题，产业规模化、品牌化发展受阻。

了解到企业实际困境后，如皋农商银行下原支行迅速开启金融精准赋能模式，组建服务专班，上门对接企业经营规划与资金需求，为企业量身定制综合金融服务方案，累计投放1700万元专项信贷资金，全方位助力企业提质扩容、转型升级。其中，1200万元项目贷款专项用于企业标准化厂房新建、现代化生产设备采购，改善企业传统生产加工条件，助力蓂荷实现标准化清洗、分拣、保鲜、深加工，有效提升农产品品质与产能，破解了企业硬件设施落后、产能不足的核心

难题。

与此同时，如皋农商银行下原支行配套投放500万元流动资金贷款，专项用于企业原材料采购、人工运营、电商推广等日常经营周转，为企业稳定生产、拓宽市场筑牢资金根基。充足的金融“活水”，让企业得以全力布局电商赛道，搭建直播带货销售体系，通过短视频推广、专场直播、线上店铺运营等多元化方式，打破地域销售局限，将新鲜优质的“下原蓂荷”销往全国各地，让小众乡土特产走出乡村、走向更广阔的市场。

进入采收季以来，企业实现日销蓂荷2000余斤，带动当地蓂荷

产业提质增效。如今，“下原蓂荷”不再是局限于本地的时令乡味，已成为享誉周边、畅销全国的特色农产品。企业在发展壮大的同时，也有效带动了周边200多户农户就业增收，形成了“金融赋能、企业增效、农户增收、产业提质”的良性助农生态。

下一步，如皋农商银行将继续聚焦地方特色产业、乡村特色风物，持续优化金融产品与服务模式，加大对本土涉农企业、特色产业的信贷扶持力度，以金融“活水”浇灌乡村沃土，让更多如皋本土特色农产品走出乡土、打响品牌。

（通讯员 李孝明 曹郭颖）



如皋农商银行客户经理与农产品企业负责人共同开展助农直播
通讯员 李孝明 曹郭颖

田间地头解难题

本报记者 朱柳蓉 通讯员 梁永进

秋风起，稻谷香。在广西北流市大伦镇平田垌村灯照一组连片稻田里，谷粒饱满，微风吹拂，稻穗随风摇曳。

中国农业银行股份有限公司北流市支行（以下简称“农行北流市支行”）坚守“金融为民”理念，紧扣农业增效、农民增收、农村增活力等核心目标，持续推动金融资源向乡村产业集聚、向产业链条延伸，不断优化线上线下涉农金融服务模式，精准匹配各类乡村特色产业发展需求，以更接地气、更精准高效的普惠金融服务，赋能乡村产业提质、业态焕新、农民致富。

产业振兴是乡村振兴的基石。农行北流市支行紧紧围绕地方农业产业布局，精准聚焦产业发展难点和痛点，持续优化涉农金融产品体系、简化办贷流程、下沉服务重心，全方位赋能乡村特色产业提档升级，为乡村振兴注入强劲金融动能。

农行工作人员深入生产一线，与种植户面对面沟通交流。农行工作人员在稻田基地，察看水稻长势，详细了解耕地管护、农资

采购、粮食收成等生产情况；在芭乐种植果园，实地调研果树管护、施肥采摘、市场销售等经营现状，细致询问经营过程中资金周转的堵点与难点。每到一处，工作人员认真倾听农户诉求，围绕粮食生产、特色水果管护、扩种升级等多元资金需求，推介手续简便、放款迅速、随借随还的纯信用线上信贷产品“惠农e贷”，让农户足不出户，通过手机就能办理贷款业务。

针对部分农户不熟悉线上操作的情况，农行北流市支行“三农客户经理”上门开展业务指导，简化申请流程，切实破解农户担保难、融资慢的难题。一笔笔及时到位的信贷资金，保障农户购置稻种、化肥、农机，支持芭乐果园改良品种、建设灌溉设施、拓宽产销渠道。在做好信贷投放的同时，农行北流市支行开展金融知识下乡宣传，向种养户普及存款保险、防范电信网络诈骗、反假货币等金融知识，引导农户树立风险防范意识，守好生产经营的“钱袋子”。

针对当地农业合作社、农产

品加工企业的融资需求，农行北流市支行精准对接，聚焦生产备货、设备升级、仓储物流等关键环节，依托纯信用普惠金融产品，简化审批流程、压缩放款时限，及时为经营主体补充流动资金。

在北流市乡村，农产品电商直播蓬勃兴起。主播线上推介芭乐、百香果、龙眼等本土农特产品，订单量持续攀升，成为拉动农产品外销的重要新业态。农行北流市支行主动靠前服务，上门宣讲普惠金融扶持政策，开辟涉农电商办贷绿色通道，以灵活高效的信贷产品精准纾困，助力电商企业加大农产品收购力度、升级线上运营模式、拓宽市场覆盖面。通过金融赋能与电商业态的深度融合，有效打通农产品“从田间到全国餐桌”的销售链路，切实解决本土特产滞销难题，持续拓宽农户增收渠道。

截至9月末，农行北流市支行农户贷款余额近18亿元，为地方特色产业发展注入了新活力、新动能。