

田头云端办贷 润泽万亩烟田

——河南灵宝农商行扎根山区持续为烟农提供资金支持

通讯员 齐胜利

春耕时节，在河南省西南部山区灵宝市朱阳镇的塬岭上和沟沟岔岔间，处处呈现出一派繁忙的景象。在灵宝农商行的信贷“及时雨”滋润下，烟农们正忙着翻耕农地、平整土地、覆盖薄膜。远远望去，一条条白色薄膜覆盖下的烟垄地，宛如一列列整装待发的列车，蔚为壮观。

朱阳镇梁家庄村的烟农刘好忠动情地说：“2020年是一个丰收年，去年农商行上门办贷款，办的及时，钱用在刀刃上，烟叶长势好于往年，贷款早早就还清了。”

朱阳镇梨牛河村的老党员张栓有在烟田边劳动边和村民聊天：“我家离镇区有20多里地，往年办

理贷款，天不亮就得从家里出发。去年农商行给我开通了手机授信功能，现在好了，在家里就能办贷款，根本不用跑路了。”

“我原有15亩烟田，今年又承包了10亩烟田，可手机授信只有4万元，钱不够用。正在我犯愁时，灵宝农商行驻村党员王雷建为我办理了3万元线下贷款，真是帮了我的大忙。”朱阳镇鱼仙河村的村民王狗娃成了灵宝农商行的义务宣传员，一有功夫，就向群众宣传农商行的服务质量好。

朱阳镇是革命老区，位于灵宝市西南部伏牛山、小秦岭山脉交汇处，南与卢氏县毗邻，西与陕西省洛南县接壤；域内有伏牛山山峰100多座，南塬、北塬2个土塬，大小沟壑200余条，地貌以“两塬三山

一分川”著称，人口有4.6万人，烟田面积由5年前的8000亩增至现在的2万亩，烟农户均年收入增长5万元以上。这一切都是灵宝农商行扎根山区、连续支持的结果。

创造出“沾泥土”的金融产品，才能受到烟农青睐。为了解决烟农担保难、抵押难等难题，灵宝农商行3年前推出了“益家贷”线下产品，农户的家庭成员即可进行担保，无需外出找担保人，受到烟农普遍欢迎。

为了实现“群众一次授信、周转使用、随用随贷”的便捷办贷模式，灵宝农商行在推进整村授信工作的基础上，推出“小额农户自助贷”产品，全部客户经理发扬背包精神，逐村上门，利用晚上时间错时上门授信，最大限度为村民提

供便利。

“金城E贷”是灵宝农商银行2021年新推出的纯线上产品。灵宝农商银行与全镇42个村级党组织结成党建互助对子，在各个村布放贷款申请二维码或手机银行二维码，村民申请贷款时无需出村，在村委会扫码即可体验到“3分钟申请、1分钟审批、零人工干预”的指尖办贷服务。

便利、快捷的办贷模式，给山区村民的金融服务体验带来了实实在在的的提升。没有后顾之忧，村民们创业致富的信心更足了。朱阳镇的烟叶生产形势年年好转，目前全镇已形成烟叶、核桃、苹果、食用菌、畜牧业、中草药等农业产业体系，山区群众的人均年收入达到1.4万元以上。

通讯员 高雅坤

近年来，河北乐亭县农信社通过深入调研、政策保障、定制方案等三项举措服务县域民营和小微企业，以产品创新、减费让利等为企业解决资金难题。截至2021年2月末，乐亭县农信社民营企业贷款49.81亿元。

乐亭县农信社严格做好“六稳”工作、落实“六保”任务，梳理关联企业清单，详细讨论对接目标，带政策、产品深入企业，了解融资需求。通过展期、延期付息等方式，做到“不抽贷、不压贷、不断贷”，支持民营和小微企业渡过难关。截至2021年2月末，累计走访企业、商户500余家；为78户中小微企业办理了延期还本付息，本息超过10.69亿元。

针对企业收购和销售季节性强的特点，乐亭县农信社推出“小微企业循环贷款”产品，解决企业流动资金紧张局面，化简贷款申请流程，为企业节省了大量财务成本。唐山老米沟农业发展有限公司的苗木采购计划曾受疫情影响延期。日前，公司签订了绿化苗木采购合同，除自有资金外，尚有缺口1000万元，随即向乐亭县农信社提交了借款申请。乐亭县农信社与县人民银行积极沟通，确定老米沟公司符合支农支小的再贷款政策后，仅用半个月时间，成功为其发放1000万元贷款，并给予优惠利率支持，为企业尽早回归正常经营轨道提供了资金保障。

乐亭县一家钢铁公司是乐亭县农信社合作多年的优质客户，企业经营效益持续向好，现有职工3000余人。经过多次调研，乐亭县农信社信贷人员了解到这家企业的职工有消费贷款需求。为此，乐亭县农信社小贷中心成立了专业团队深入企业，在确保合规和防控风险的前提下，为企业职工定制专属信贷产品“德易贷”，灵活配备贷款金额、期限、还款方式等要素，满足企业职工消费贷款的需求。在定制贷款产品的同时，乐亭县农信社还主动向客户减费让利，承担抵押物评估登记费用，免收贷款受托支付转账手续费，切实降低客户贷款综合成本。截至2021年2月末，普惠小微企业贷款141户、余额5.9亿元。

河北乐亭县农信社三举措 服务域内民企和小微企业

贵州贞丰农商行白层支行进村入户保障春耕资金

通讯员 金强胜 韦荣莘

本报讯 开春以来，贵州贞丰农商行白层支行工作人员肩挎背包，来往穿梭于贞丰县白层镇大大小小的村落，他们在农户家走访，在田间地头宣传，详细了解白层镇广大农户的资金需求，确保春耕备耕信贷资金及时发放。

白层镇纳红村大应李子种植基地今年种植了200余亩四月李，加之还开展了蜜蜂养殖，资金紧张。如何筹措购买专用肥、营养袋、农药和蜂箱等生产物资的资金，成了基地的头号难题。贞丰农商行白层支行工作人员了解情况后，根据前期信用工程录入信息及评级情况，当场为种植基地负责人罗大应，办理了18万元的农户小额信用贷款并为其开通了“黔农E贷”线上贷款功能，基地的资金需求难题迎刃而解。

春分麦起身，一刻值千金。今年以来，贞丰农商行白层支行立足“早、优、实”的工作部署，以实际行动解农户之急，为春耕备耕助力。在支持春耕

备耕的农业生产上突出一个“早”，早安排、早调查、早发放，确保春耕资金早日到账，帮助农户抢抓春时；在创新服务中突出一个“优”，优化内外勤分工调整，增加客户经理下乡调查走访时间，为春耕备耕开通“绿色通道”，把资金送到田间地头；在制定措施、积极推进上突出一个“实”，实行客户经理分区承包责任制，管片客户经理针对本片区客户资金需求情况及春耕遇到的困难，制定详细的解决方案，为农户出主意、想办法，确保资金用足、用好、用实、用到位。

贞丰农商行白层支行作为辖内金融支农的主力军，始终不忘服务三农的初心和使命，在春耕备耕的关键时期帮助农户抢抓时机，将服务春耕备耕作为年初首要工作来抓。截至2021年一季度末，贞丰农商行白层支行客户经理累计下村组走访300余人次，累计发放涉农贷款1916笔、金额6692.66万元，全力支持辖内农户春耕备耕、农资购置和基础设施建设，有效推动全镇春耕生产。

农行吉林省通榆县支行丰富信贷产品助力乡村振兴

记者 王天武

通讯员 徐立新 张胜利

本报讯 今年以来，中国农业银行吉林省通榆县支行紧紧围绕服务三农和乡村振兴战略，结合全县农业经济特点和资源禀赋，做大做强信贷业务。截至2021年3月末，年内投放贷款2.6亿元，同比增长1.5亿元。

农行通榆县支行围绕通榆县“十四五”规划，依托通榆土地、风能优势，建设清洁能源开发基地，持续跟进大项目落地，加大投放新能源贷款。围绕“菜篮子”“米袋子”工程，以粮食农产品稳产保供领域优质企业为重点，加大对重要农产品生产、加

工、流通、仓储全链条的信贷支持。以抵押E贷、纳税E贷、链捷贷、吉采贷等产品，为企业提供优质金融服务。

农行通榆县支行注重加大对县域公共服务和民生事业发展的服务力度。主动对接有资金需求的县域医院，提供缴费场景、代发工资等综合金融服务，灵活运用中、短期流动资金贷款等融资方式，加强联动，提升对县域医疗机构的综合金融服务水平。

农行通榆县支行还突出支持“特优新绿”富民乡村产业发展，推动“惠农E贷”扩面上量，加快农户信息建档进度。用好“农担通”“吉牧e贷”等拳头产品，解决农户因缺少担保而遇到的融资难问题。

农行福建诏安县支行纪委勤回访落实阳光办贷

记者 黄长秋

通讯员 沈亦平

本报讯 “真的太感谢了，如果不是农行50万元贷款及时到位，今年水稻秧苗的培育可能就耽误了。”福建省诏安县西潭镇美营村的村民钟丽钦，日前对回访的中国农业银行诏安县支行纪委书记说。

几年前，钟丽钦承包了村里的一块山地，改造成为水稻秧苗的培育基地，目前全县水稻秧苗80%都从他的基地调运，年收入80万元。为了扩大基地生产规模增加收入，钟丽钦不断加大农业机械设施投资，先后添置了60多台插秧机、收割机等农机具，资金周转一时出现困难。眼看春耕的日期日渐临近，而培育水稻秧苗的资金还没有着落，他非常着急。

得知情况后，农行诏安县支行主动上门调查，短短几天就为他办理了“惠农E贷”（农担贷）50万元。目前，他的水稻秧苗培育基地上成片绿油油的秧苗长势喜人。



图为农行诏安县支行纪委书记回访农户金融服务情况。

通讯员 沈亦平摄

业务办到家门口 精准护航“菜篮子”

——山东寿光农商行延伸服务触角为蔬菜产业发展提供全方位支撑

记者 陈曦

通讯员 袁靖翔 马子华

1989年6月2日，山东寿光农商行的前身——寿光市农信社，向寿光市孙家集街道三元朱村党支部书记王乐义发放了新中国第一笔大棚设施贷款，拉开了寿光农商行支持本地蔬菜产业发展的序幕。自此，寿光在农业产业化道路上振翅腾飞，通过“寿光模式”发展成为全国最大“菜篮子”。

近年来，寿光农商行在省联社党委“123456”总体工作思路和市联社相关工作部署的指导下，坚守服务三农和实体经济发展的初心，坚持“支农支小、做小做散”的市场定位，创新金融产品，优化服务渠道，提升服务质效，为乡村振兴注入源源不断的“金融血液”。截至2021年2月末，全行各项存款余额410.91亿元，较年初增加35.2亿元；各项贷款余额262.53亿元，较年初增加10.1亿元，其中

零售贷款余额159.95亿元，较年初增加7.7亿元。

去年受疫情影响，农户王师傅的蔬菜大棚有段时间一直处于空闲状态，并因长期搁置，出现了一定程度的破损，无法继续种植蔬菜，家庭收入来源一度中断。由于维修大棚需要一定的资金，王师傅一度陷入困境。寿光农商行客户经理了解情况后，第一时间上门对接，给王师傅发放了利率优惠的贷款10万元，用以修复大棚，为今年春耕做准备。“最近，寿光农商行又推出了纯线上产品‘菜乡E贷’，只需通过手机就能完成办贷全流程，操作非常方便。我准备再贷一笔资金，扩建大棚。”

寿光农商行在信贷服务方面做好“加法”的同时，在办贷流程方面做好“减法”工作，深入推行“无纸化”办贷流程，依托大数据，根据寿光当地特色推出全流程线上自助办贷产品——“菜乡E贷”。目前，已将蔬菜合作社负责

人和农户纳入白名单管理，下一步，试用客群将逐步扩展到个体工商户、小微企业等，最终实现服务全覆盖，全面提升金融服务质效。“菜乡E贷”上线2个月以来，累计授信3974户、5.16亿元，授信2727户、1.09亿元。

寿光市亮泽果蔬专业合作社是一家从事蔬菜收购的专业合作社，年交易量2700余吨，交易金额1000余万元。近期，下游客户需求量增大，合作社交易量较上年同期增长25%，所需的周转资金量明显提高，遇到了周转资金不足的问题。寿光农商行收到合作社的贷款申请后，充分利用人民银行专项再贷款优惠政策，通过建立绿色通道、简化流程、容缺办理、上门服务等措施，为亮泽果蔬合作社办理了300万元信用贷款，解决了合作社的担保难题，保障了正常经营资金链不断裂，确保了蔬菜产销旺季的市场供应，实实在在降低了合作社的融资成本。

寿光农商行为合作社负责人和农户设立专项信贷资金，加大政策倾斜力度，最大限度满足客户融资需求，按照减少审批层级、手续从简、投放从快的要求，依托在线申贷平台，建立“T+0”一站式快速投放机制，确保当天申请、当天受理、当天发放，以金融力量助力三农生产提质增效。

寿光农商行充分发挥移动设备的优势，成立金融服务小分队，将柜面服务触角延伸至村委会、蔬菜市场和田间地头，现场为客户提供开立银行卡、激活社保卡等一揽子服务，将金融服务送到群众家门口，打通金融服务“最后一公里”。同时，不断做实网格化营销，推动客户经理进村入户，耕好整村授信“责任田”。通过轨迹管理、知晓率考核等方式建立细化督导机制，组织客户经理每周汇报工作成果，每月通报工作成效，让“整村授信”真正成为推动乡村振兴、服务三农的“良药”。