

80天建成变电站

——国网大连市普兰店区供电分公司实现“电等项目”

记者 王官波

4月8日，国网辽宁省电力有限公司大连市普兰店区供电分公司客户经理林清全，将大连达伦特香氛科技有限公司的供电方案交到了企业负责人江有伟的手中。今年，大连达伦特订单不断增加，于是准备增加用电容量，并通过“网上国网”APP提交了用电申请。江有伟说：“没想到当天就能得到答复，还为我们考虑得非常周到。”

办电快一步，发展见效快一步。大连市普兰店经济开发区近几年进入高速发展期，形成了汽车零部件、电力器材设备和通用设备制造三大优势产业。截至今年3月底，开发区已建成83个投资500万元以上的项目，总投资947.8亿元。大连供电公司着力压缩办电环节、时间和成本，2021年开发区83个招商项目全部做到“电等项目”。

普兰店经济开发区位于大连市中部，是大连城市拓展与乡村振兴交接区域。《大连城市2019年愿景规划》把普兰店区定为新兴产业向北转移、发展要素向北集聚、城市功能向北延伸的大连副中心城区。2020年，开发区被重新定位为大连产业转移承载区、国家绿色产业示范区、数字制造产业集聚区。“十四五”时期，大连供电公司规划储备了服务博物馆、体育场等25个城市项目用电的配网建设项目，助力大连副中

心城区建设。同时，公司聚焦开发区建设用电需求，增强区域电力供应能力，涉及配网建设项目1700余项。

随着普兰店经济开发区新兴产业的快速发展，中国移动（辽宁大连）数据中心项目作为开发区重要的转型发展项目落户，可为东北三省云计算平台提供算法服务和基础算力服务。2020年12月10日，普兰店区供电分公司为数据中心项目办理了用电报装申请手续。2021年1月17日，数据中心66千伏线路联网工程送电。普兰店区供电分公司仅用80天便建成客户专用66千伏变电站，为数据中心项目建设提供了可靠电力保障。

总投资8亿元的大连章谷成型科技有限公司是开发区招商引资重点项目，预计年产值21亿元，占开发区汽车零部件产业总产值的60%。项目落地后预估年用电量1.2亿千瓦时，有望成为开发区第4个用电量过亿企业。2021年9月，普兰店区供电分公司通过政府招商引资项目清单了解到，章谷科技公司计划于当年12月开工建设。大连供电公司立即成立专项工作组，主动上门为企业办理用电报装手续。

在山东省济宁市任城区二十里铺街道的卡松科技有限公司门口，一辆辆货车迎着朝阳次第排列，在专人的指引下，经过体温测量、人员登记、车辆消杀和贴封条等一整套流程，2300桶高品质油品迅速装车发货。当前正是疫情防控关键期，任城区统筹做好疫情防控和经济社会高质量发展，以干部助企攀登活动为重大突破口，全力助推企业做大做强，培育壮大主导产业，推动全区争先

进入和高质量发展。卡松科技股份有限公司作为国家级高新技术企业，科研人才短缺是制约企业发展的一大难题。任城区发改局助企攀登干部王浩说：“了解到企业需求后，我们积极协调人社等部门，帮助企业引进7名实用型人才，同时加大人才引进力度，提高人才引进档次，积极对接，引进山东大学教授王旭挂职企业副总经理，助力企业高质量发展。”

“助企攀登工作组来到公司后，为企业发展提供了大力支持。解困、招贤、助发展，工作组在入驻期间，及时将国家发改委、工信部等部委的相关政策进行解读和跟进，帮助企业拓宽思路、开阔视野。相信有工作组的帮扶，有企业自身的努力，公司今后的发展会越来越好。”卡松科技有限公司副总经理许志远，切实感受到了助企攀登干部为企业

带来的变化。

卡松科技股份有限公司的石化产品有20多个系列、1000多个品种。今年一季度，公司继续优化创新，精准把握行业发展的新趋势新要求，在高清洁工艺的模块化和批量化工艺上创新研发，先后在无灰抗磨液压油、无渍液液压油、长寿命空压机用超级冷却液等系列产品实施超高质量工艺改造，实现了NAS5-7级清洁度要求的批量化和规模化生产，满足了客户对更高品质产品的要求，缓解了供需矛盾，带来了大量优质订单。

“工作中得知该企业对于电的需求相对较大，在用电方面存在困难，制约了发展。我们推进积极与发改、供电部门沟通协调，不到两天的时间就解决了卡松生产限电的问题。”王浩介绍，推进组还对企业政策争取情况进行了梳理，列出了清单，努力当好企业的“服务员”“店小二”。一季度，卡松科技研发了9个新产品，营收0.68亿元、产值0.75亿元，销售收入同比增长29.56%，增加63家客户，订单已经排到6月份。

王浩表示，面对当前疫情防控形势，工作组积极配合企业，加强对人员的管理，全员入厂健康监测、扫码溯源、登记，定期检测核酸，厂区、车间定时消杀，严格落实各项常态化疫情防控措施，科学精准从严从紧防范疫情风险，进一步扎牢疫情防控网，助力企业健康快速发展。

干部助企攀高峰

记者 陈曦
通讯员 袁进 马瑞

卡松科技股份有限公司的石化产品有20多个系列、1000多个品种。今年一季度，公司继续优化创新，精准把握行业发展的新趋势新要求，在高清洁工艺的模块化和批量化工艺上创新研发，先后在无灰抗磨液压油、无渍液液压油、长寿命空压机用超级冷却液等系列产品实施超高质量工艺改造，实现了NAS5-7级清洁度要求的批量化和规模化生产，满足了客户对更高品质产品的要求，缓解了供需矛盾，带来了大量优质订单。

“工作中得知该企业对于电的需求相对较大，在用电方面存在困难，制约了发展。我们推进积极与发改、供电部门沟通协调，不到两天的时间就解决了卡松生产限电的问题。”王浩介绍，推进组还对企业政策争取情况进行了梳理，列出了清单，努力当好企业的“服务员”“店小二”。一季度，卡松科技研发了9个新产品，营收0.68亿元、产值0.75亿元，销售收入同比增长29.56%，增加63家客户，订单已经排到6月份。

王浩表示，面对当前疫情防控形势，工作组积极配合企业，加强对人员的管理，全员入厂健康监测、扫码溯源、登记，定期检测核酸，厂区、车间定时消杀，严格落实各项常态化疫情防控措施，科学精准从严从紧防范疫情风险，进一步扎牢疫情防控网，助力企业健康快速发展。

余姚“智”秀

（上接第一版）

生态圈的构建，加速了余姚机器人产业链的聚集。余姚市深入实施“雏鹰行动”，引导中小企业深耕重点产业关键环节，走“专精特新”发展之路；实施冠军培育工程，培育一批专精特新“小巨人”企业，打造一批细分领域国家单项冠军、省“隐形冠军”企业。2021年，小镇总产值达到19.32亿元，同比增长40.82%，机器人零部件、整机、系统集成于一体的产业链初步形成。

作为国内机器人和人工智能领域技术、产业和市场的风向标，中国机器人峰会2016年永久落户余姚以来，已举办了5届，成为余姚对外展示的一张“金名片”。去年以来，余姚新增工业机器人592台，实施智能化改造重点专项200余个，改造频率和强度逐年攀升。

余姚作为机器人产业的聚集地新军，已成为长三角机器人产业的一个新高地。凭借长三角地区人才、资金及政策，余姚吸引着国内外知名的机器人与智能制造企业，已经形成了研发、生产、应用较为完整的产业链，布局了一批机器人本体、核心零部件、系统集成企业和机器人与智能制造相关的科研院所。

目前，余姚市已集聚百余家机器人研发生产企业，涉及机器人全产业链研发生产领域。余姚机器人智谷小镇、宁波智能制造产业研究院、浙江大学机器人研究院等高端产业平台和创新创业载体，自主开发了国家机器人产业发展规划中的标志性产品以及工业机器人的核心零部件。

通过试点示范带动，余姚工业企业数字化改造的意识越来越强，并积极参与探索“未来工厂”的建设。2016年6月，由智能制造领域专家甘中学在余姚市创立智昌科技集团股份有限公司。通过云端协作机器人产品的部署，依托我国丰富的工业制造场景、产业集群发展的块状经济形态，智昌集团全力建设产业互联网，赋能产业整体高质量发展。智昌集团通过在产业集聚区部署产业级云端协作机器人，提供共享工厂整体解决方案，打

造高度自动化和智能化的产业集约单元示范；打通政府、企业、行业等的数据资源，构建产业生态类、新智造应用类、共性技术类场景应用，以此提升产业协同效率，实现全产业链增值。

甘中学介绍，当前公司已在钢铁、冶金、汽车零部件、制药、节能环保、纺织、家具等七大行业探索部署产业互联网，其中南康家具产业互联网因其独创的建网运营模式获得主流媒体多次报道。根据“十四五”期间宁波市“246”万千亿级产业集群、战略新兴产业发展规划，公司将在成熟应用的七大行业及宁波特色模具产业持续推进产业数字化转型产品及服务应用，为宁波在“十四五”期间构建“传感器及硬件设备+平台+应用场景”全产业链，打造工业互联网领军城市，提供优质产品和创新路径。

余姚把以机器人为代表的智能装备产业列为该市重点培育发展的新兴产业，狠抓高端人才项目和重大产业项目招引，形成了良好的产业发展基础。依托一些校地合作的高能级平台载体，余姚在全省率先构建机器人产业创新服务体系，目前基本拓展形成全省领先的机器人产业创新发展生态。但是尽管余姚智能装备产业在省内已形成良好的产业基础和先发优势，但仍存在部分关键领域“卡脖子”、产业人才结构性短缺等问题，需要加快补齐短板。

余姚市委书记傅贵荣表示，余姚要结合智能装备产业发展方面业已形成的良好基础，按照产业基础高级化和产业链现代化总体要求，顺势而为、甄选一批适合当地发展的智能装备产业细分领域，加快产业链、创新链、生态链建设。同时，充分发挥中国机器人峰会窗口宣传效应，招引一批智能装备领域重大引擎项目，提升产业发展能级。发挥行业协会的桥梁纽带作用，加强政府、协会和企业间的交流对接，支持企业积极参与建设长三角机器人与智能制造合作组织，努力打造成为全国机器人产业高地核心区、全省智能装备产业集聚区、宁波智能经济应用示范区。

记者 黄长秋 通讯员 林丽平 林梅妹

4月11日一早，国网福建省电力有限公司调控中心A组3名调度员，从“全封闭”管理的住宿点乘车回到调控中心，通过电话会议系统与B组调度员交接后，开始了电网调控值班工作。从3月21日起，中心15名调度员“两点一线”坚守在“全封闭”管理调控值班的一线，守护电网安全。

疫情防控中，国网福建电力坚决扛起电网责任，全力以赴确保电网安全运行、电力可靠供应，服务全省防疫大局。电力调控中心是电网的大脑和枢纽，调度员作为电网运行的指挥者，具有不可替代的作用。为确保供电保障和疫情防控两不误，国网福建电力对部分地区的电网调度、运检等岗位进行“全封闭”管理，实施“隔离交接班、双场所值班”，做好电网安全运行管理。

疫情就是命令，防控就是责任。国网福建电力调控中心调度员毅然离开温馨的“小家”，进入“全封闭”值班模式。李文忠是国网福建电力调控中心调控处电网调控组长。他的妻子在边远山区支教，六岁的女儿刚上一年级。参与“全封闭”值守后，他把女儿交给年迈的母亲照看，义无反顾选择守护电网安全。

作为福建省超、特高压电网的运检管理单位，国网福建超高压公司从3月14日起，也对所辖变电站实行“全封闭”运检管理模式，同时加强输电线路的运行维护。“500千伏通莆Ⅱ线37号塔左相大号侧外侧有山火告警，请惠安巡检站迅速前往处理。”3月25日9时，公司输电智能运检管控中心值班人员王天意收到输电全景监控平台自动推送的一条预警信息。随后，惠安巡检站现场工作人员黄泽根根据“移动巡检”APP的信息提示，第一时间到现场处置火情，避免线路通道内发生森林火灾。

500千伏通莆Ⅱ线是福建北电南送的重要输电线路。疫情防控期间，国网福建电力制定供电保障方案，优化电网运行方式，加大无人机、可视化装置的运用，利用输电全景监控平台，依托加装在重要输电线路特殊区域的1953套监测设备，加强对输电线路外力破坏高发区段、山火易发区段等进行智能化巡视，确保电网安全稳定运行。此外，国网福建电力对670个保电用户涉及的390座变电站、39条输电线路和750条配电线路开展特巡特护，全力保障电力可靠供应。

在做好电网运行维护的同时，国网福建电力克服疫情影响，加快电网建设，服务全省“开门红”。3月24日，福州——厦门1000千伏特高压交流工程开工。工程将完善福建电网主网架结构，有效提升沿海地区供电能力和供电可靠性，解决福建中西部现有网架薄弱问题。今年以来，漳州常山220千伏输变电等工程也相继开工，将不断强化地区电网主网架，持续提高电网能源配置能力。

大兴安岭新林林业局织密防火安全网

记者 吴旋
通讯员 王宝清

充分利用电视、微信群、公众号、宣传车、警示牌等方式开展森林防火宣传，使森林防火实现宣传全覆盖。目前，共发放3000余份宣传单，悬挂41幅条幅，出动11辆宣传车，发布25条次网络媒体报道。

由林业局纪委及防火办人员组成多个督导检查组，先后对重点区域和关键部位火源控制、应急准备措施和扑火队伍备战训练等情况进行“突袭”检查，深入各地排查火灾隐患，以“零容忍”的态度，确保各项部署安排落实到位，全力保障职工群众生命财产和森林资源安全。

下一步，新林林业局将继续时刻紧绷防疫、防火双弦，细化森林防火工作和疫情防控工作措施，做到山林有人管，疫情有人护，责任有人担，坚决打赢防疫防火两大阻击战。

姐弟豆腐坊 创出大市场

记者 吴舒睿

“要说如何与豆腐结缘，还要从我的两个姐姐说起。”宁夏兴豆缘豆制品有限公司董事长张保平笑意盈盈讲起了企业的发展史。

1994年，张保平的两个姐姐在青铜峡市小坝商城菜市场卖酱菜，由于看到旁边豆腐摊生意火爆，便派刚大学毕业的张保平去银川学做豆腐。张保平回来后，姐弟三人就在滨河村创建了宏利豆腐加工坊，刚开张时每天能卖50斤豆腐，一年能挣1万元。三年后，张保平离开了豆腐坊，干起了电工。十几年的时间，从电工到包工头再到土建、开发，张保平再回到姐姐的豆腐坊时，已经身家千万了。

真正下决心规模化生产是在2012年，经过近20多年的摸爬滚打，姐姐们的豆制品生产技术越来越娴熟，产品由最初石膏豆腐的单一品种发展到了酸浆豆腐、老豆腐、石膏豆腐、豆腐皮、素鸡等8个品种。销量不断增多，每天销量直线上升到800斤，逢年过节达到1000斤左右。从业人员由创业初

期的3人也增加到了八九个人。

随着加工坊生产规模不断扩大、产品种类不断增多、销售收入不断提高，“是继续小作坊，还是向规模化转变”成为三姐弟必须考虑的发展问题。最终，大家决定走规模化生产的路子。2013年，张保平拿出自己的800万元积蓄，姐弟三人在青铜峡市嘉宝工业园区成立了宁夏兴豆缘豆制品有限公司，正式迈上了工厂化、规模化的高质量发展之路。

进入工业园之后，兴豆缘的产量翻倍，品类增加，销售订单应接不暇。原本设计了5吨投豆量的厂房，到2018年就不够用了。张保平说：“对食品企业来说，食品安全就是‘硬杠杠’。厂房小、车间混乱，就容易造成二次污染。再不扩建厂房，扩大规模，企业就无法存活。”2018年，兴豆缘向当地政府申请扩建，得到了政府重视。2019年，时任青铜峡市委书记张自立到企业调研后，一周就解决了兴豆缘扩建用地事宜。同时，兴豆缘也享受到了招商引资的政策，建设当年奖励600万元，2020年又得

到政府补贴150万元。

2019年，兴豆缘年产3.6万吨豆制品技改扩建项目“当年立项、当年报建、当年开工、当年竣工、当年安装设备、当年完成调试”，创下了“兴豆缘速度”。到2019年末，兴豆缘完成了由传统豆制品小企业向规模化、现代化、智能化、绿色化豆制品企业的转型，为实现宁夏豆制品行业第一、争创西北豆制品一流企业奠定了坚实基础，也为今后创建智能工厂、数字化车间既定目标创造了必要的条件。

工欲善其事必先利其器，设备的更新迭代赋予了企业发展新动能。2020年，兴豆缘引进了日产150吨的老豆腐生产线，这是全国首台定制款大型自动化豆腐生产线。2021年，公司又引进日产200吨的老豆腐生产线，以及豆腐皮生产线。为了不断提高品质，除了自主研发团队以外，兴豆缘还与四川大学、浙江大学合作，不断研发新的品类、品种。

随着企业规模不断扩大，兴豆缘的市场也由青铜峡本地扩大到周围的银川、吴忠、灵武、中卫。

2019年之后，更是辐射到周边的甘肃平凉、内蒙古乌海、陕西延安等地。乌海市的经销商贾治中是自己找到兴豆缘的，他说：“一开始我在银川市的批发市场进货，后来觉得兴豆缘的产品品质好，就觉得和厂家直接合作可以拿到更大的订单量。”

2020年，许多小作坊因为疫情不能开工，兴豆缘凭借过硬的生产条件，成为近百公里范围内唯一开工的豆制品生产厂家。延安市的经销商赵晓明和定边县的经销商马金国经过多方面打听，找到了兴豆缘工厂。他们的货车不能进市区，就停在高速路口装卸货物，兴豆缘就此打开了甘肃和陕北的市场，赵晓明一家客户现在每3天就能拉5吨货。

目前，兴豆缘有7台冷链车，每天都在周边送货，忙得不可开交。面对这样的市场前景，张保平说，未来还将继续购买大型设备以降低成本，并且要进行差异化生产，现在企业已经增加豆腐花、内酯豆腐、日本豆腐等多种新品类，以此来提高市场占有率。

——国网福建电力「全封闭」管理护电网安全

为了光明的坚守